

# АГЕНТУРНЫЙ ВЕСТНИК



ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К "ОБЗОРУ СТРАХОВОГО РЫНКА"

## Апрель 2008

РАСПЕЧАТАТЬ И РАСПРОСТРАНИТЬ!

### Кадры. Новые назначения

#### Директором Уральского представительства ОАО «Азиятранс Ре» в Екатеринбурге назначен Владимир Обухов

Владимир Иванович родился в 1953 г. Окончил Ташкентское высшее общевойсковое командное училище. В сфере страхования работает с 2002 г. С 2006 по 2008 г. работал директором представительства ЗАО «Национальное перестраховочное общество» в г. Екатеринбурге.

В «Азиятранс Ре» Владимир Обухов будет отвечать за политику общества в Уральском федеральном округе, решать вопросы о заключении и ведении договоров перестрахования, а также принимать участие в работе по урегулированию убытков.

Мурыгин Валерий Николаевич, ранее руководивший представительством, переведен на должность заместителя директора представительства. С учетом его большого опыта и обширных знаний в области перестрахования, а также личного желания самого Валерия Николаевича, направлением его деятельности в новой должности станет углубленное изучение вопросов методологии и аналитики перестраховочного рынка Урала.

#### Аналитический департамент «АльфаСтрахования» возглавит Кирилл Варламов

21 апреля 2008 года на должность директора аналитического департамента компании «АльфаСтрахование» назначен Кирилл Варламов. До этого он работал в должности начальника информационно-аналитического отдела департамента стратегического развития ООО «Объединенные кондитеры». В новой должности г-н Варламов будет курировать вопросы аналитической поддержки деятельности компании, включая анализ отраслей и выявление перспективных направлений развития страхового бизнеса, создание обзоров по крупнейшим российским предприятиям и выбор для них оптимального предложения страховых услуг, выявление потенциальных объектов для приобретения на российском страховом рынке.

«Российский рынок страхования активно развивается: увеличивается объем рынка, возникают новые игроки, расширяется продуктовая линейка страховых компаний. В данных условиях анализ в страховании имеет важнейшее значение. Результаты деятельности аналитического департамента играют ключевую роль при принятии решений,

связанных со стратегическим развитием компании и с нашей текущей работой, – отмечает заместитель генерального директора компании «АльфаСтрахование» Владимир Сорокин. – Кирилл Варламов уже около 8 лет занимается системным анализом, и я уверен, что его разносторонний опыт позволит нам сделать работу департамента еще более эффективной».

Кирилл Варламов родился в 1979 г. В 2001 г. окончил Московский государственный авиационный институт (технический университет) по специальности «Экономика и управление на предприятии». В 2000–2001 гг. работал в компании ЗАО ИФПК «А. Ушаков и партнеры» в должности финансового аналитика. В 2001-м – финансовый аналитик в компании ООО «ФАМКЭР», затем менеджер плано-аналитического отдела в компании ООО «Мода для двоих». В 2002–2004 гг. работал в компании «РОСБилдинг» в качестве аналитика, в 2004–2005 гг. – ведущий аналитик в ЗАО «МПЦ». С 2005 по 2008 годы занимал должность ведущего менеджера, а затем начальника информационно-аналитического отдела департамента стратегического развития ООО «Объединенные кондитеры».

#### Лариса Борошневая назначена заместителем генерального директора по стратегическому развитию «Восточной перестраховочной компании»

Лариса Борошневая, возглавлявшая московское представительство перестраховочной компании «Рига Ре», назначена заместителем генерального директора по стратегическому развитию «Восточной перестраховочной компании». В должностных обязанностях Л. Борошневой – стратегическое планирование и перспективное развитие компании, анализ конкурентной среды, выработка и координация плана выхода на новые рынки, ведение переговоров с топ-менеджментом компаний-партнеров и др.

Лариса Сергеевна Борошневая работает в страховании более 15 лет. Февраль 2001 – февраль 2008 г. – директор представительства «Рига Ре» в Москве, в 1998–2000 гг. руководила собственной брокерской компанией, в 1992–1997 гг. занимала руководящие должности в страховых компаниях.

#### МСК

Елена Крапивина назначена директором Департамента агентских и партнерских

продаж «Московской страховой компании». На новой должности она будет отвечать за развитие и увеличение розничных продаж компании в Москве и Московской области, повышение эффективности работы агентской сети МСК, взаимодействие с партнерами и брокерами. Е. Крапивина работает в сфере страхования с 1993 года. До перехода в МСК возглавляла Генеральное агентство страховой компании «МАКС». Заместителями г-жи Крапивиной стали Сергей Федотов и Галина Капитонова, также перешедшие в МСК из страховой компании «МАКС».

Евгений Остапенко возглавил новое региональное подразделение «Московской страховой компании» в г. Шелехов (Иркутская область), а Антонина Бадлаева – Усть-Ордынское агентство компании.

#### МСЦ

Валерий Кирилец возглавил красноярский филиал «Межотраслевого страхового центра». До этого он был директором красноярского филиала «Рекона».

#### Генеральным директором дочерней компании ОАО «РОСНО-МС» – «ООО «Тагил-Медсервис» назначена Надежда Гиршвальд

В новой должности Надежда Гиршвальд будет осуществлять общее руководство деятельностью ООО «СМО «Тагил-Медсервис», внедрять новые технологии страхования, разрабатывать и реализовывать стратегические планы развития компании, а также осуществлять координацию и организацию деятельности структурных подразделений компании.

Надежда Гиршвальд родилась в 1947 году в городе Нижний Тагил. В 1980 году получила диплом Свердловского института народного хозяйства по специализации «Экономика труда». В 1991 она пришла в сферу страхования и до 1993 г. работала в ТОО СК «Тагил-АСКО». Надежда прошла профессиональный путь от начальника плано-экономического отдела до заместителя директора по экономике центра медицинского страхования. С 1993 по 1996 гг. работала в АОЗТ СК «Медсервис-Малахит» в должности главного бухгалтера. С 1996 по 1999 гг. принимала непосредственное участие в создании и развитии ООО «СМО «Тагил-Медсервис» в должности руководителя ана-

литического отдела компании. Последние семь лет руководила финансовым блоком САО «Экспресс-Гарант».

Ранее должность генерального директора занимала Ольга Пронкина, продолжившая свое профессиональное развитие вне компании ООО «Тагил-Медсервис».

## Росгосстрах

**Генеральным директором компании «Росгосстрах-Столица» назначен Дмитрий Маслов.** Олег Меркулов освобожден от занимаемой должности в связи с переходом на новое место работы.

«Московский регион – самый конкурентный и самый жесткий. Мы хотим существенно повысить здесь эффективность нашего бизнеса, в первую очередь – розничного. А для этого необходима более высокая интеграция и управленческая координация СК «Росгосстрах-Столица» с головной компанией, – комментирует кадровое изменение вице-президент, статс-секретарь ОАО «Росгосстрах» Андрей Батурин. – Дмитрий Маслов – известная на российском страховом рынке фигура. Он является специалистом в сфере страхования имущества физических лиц и ипотеки, принимал активное участие в разработке и запуске в масштабах всей страны успешных проектов страхования загородного имущества россиян, их квартир и других видов жилищных рисков».

Дмитрий Маслов родился в 1970 году в Москве. В 1995 году окончил с отличием отделение политических наук, а в 1999 году – аспирантуру МГУ им. М.В. Ломоносова.

В страховании – с 1994 года. Занимал должности вице-президента страховой компании «Генеральный резерв», заместителя директора департамента методологических разработок ОАО «РОСНО», директора по проектам «Восточно-Европейского страхового агентства» («ВЕСТА»).

В Росгосстрах пришел в 1999 году на должность советника генерального директора ОАО «Росгосстрах». С 2002 года занимает позицию заместителя генерального директора компании, на которой руководил центром имущественного страхования, затем – департаментом массовых видов страхования и проектом «Ипотека РГС». Со второго полугодия 2007 года также является заместителем руководителя розничного страхования Росгосстраха.

**Олег Перельгин занял недавно появившуюся в компании «Росгосстрах-Столица» должность заместителя генерального директора по партнерским продажам**

В зону его ответственности входит взаимодействие с такими партнерами, как банки, лизинговые компании, автодилеры, страховые и нестраховые посредники, и предоставление услуг страховой компании их клиентам. О. Перельгин работает в Росгосстрахе с 2006 года. До последнего времени возглавлял департамент партнерских продаж «Росгосстрах-Столица».

**Управление по связям с общественностью компании «Росгосстрах-Столица» возглавил Александр Сидоров**

Александр Сидоров известен в профессиональных кругах как один из ведущих российских специалистов в области телевизионной журналистики. Он стоял у истоков телеканалов «2Х2», ОРТ, ТВЦ, 7ТВ. Работал в Администрации Президента РФ. До последнего

времени руководил пресс-службой Федеральной службы исполнения наказаний РФ.

«Деятельность крупнейшей в России страховой компании всегда привлекала пристальное внимание общественности. Поэтому одна из наиболее актуальных наших задач – усиление коммуникационной составляющей в деятельности компании, – говорит вице-президент Росгосстраха Андрей Батурин, курирующий связи с общественностью и СМИ. – Александр Сидоров – специалист высокого класса. Уверен, что в самое ближайшее время «Росгосстрах-Столица» получит отдачу от его опыта и профессионализма в виде существенного усиления своего авторитета и позиций на рынке Московского региона. В дальнейшем этот опыт мы будем транслировать и на все остальные региональные компании нашей системы».

В круг обязанностей Александра Сидорова входят разработка и реализация программы позиционирования ведущей региональной компании системы Росгосстрах, координация PR-деятельности «дочки» с коммуникационной стратегией страхового холдинга в целом.

«Страхование – это не только бизнес, но и реальная защита людей, их благосостояния, – говорит Александр Сидоров. – Кроме того, рынок страхования в России еще только формируется, а уровень страховой культуры населения, к сожалению, оставляет желать лучшего. И мне будет интересно участвовать в решении этой PR-задачи, работая в такой компании, как «Росгосстрах-Столица».

**Директором филиала ОАО «Росстрах» в Санкт-Петербурге назначена Светлана Калайда**

Светлана Александровна Калайда окончила экономический факультет Санкт-Петербургского государственного университета. Работала в страховой компании «Золотой Век». В ОАО «Росстрах» – с июня 2007 года на должности главного бухгалтера Санкт-Петербургского филиала. С 26 марта 2008 года – директор филиала. Параллельно С.А. Калайда работает в СПбГУ на должности ассистента кафедры страхования.

**Директором филиала Росгосстраха в Кемеровской области назначен Андрей Парамонов**

Андрей Парамонов сменил на этом посту Маргариту Барановскую, которая возглавляла филиал 4 последних года.

Андрей Парамонов родился в 1966 году. Имеет высшее образование, большой опыт руководящей работы. В системе Росгосстраха Андрей Парамонов работает с 2001 года. До назначения на должность директора филиала ООО «Росгосстрах-Сибирь» – «Управление по Кемеровской области» А. Парамонов возглавлял филиалы компании в ЕАО и Сахалинской области.

Стратегическими задачами нового директора Андрея Парамонова станут увеличение доли Росгосстраха на страховом рынке Кузбасса, повышение качества страховых услуг, расширение клиентской базы, в том числе корпоративного сектора, придание дополнительного импульса развитию филиала в условиях возрастающей конкуренции.

Причиной смены руководства послужили серьезные недостатки, выявленные в работе СК «Росгосстрах-Сибирь» – «Управление по Кемеровской области».

Только после вмешательства областных властей пенсионерка, инвалид II группы из Новокузнецка Галина Дмитриевна Кречко

смогла получить от компании причитающуюся ей компенсацию за нанесенный паводком ущерб. Тогда же руководство СК «Росгосстрах-Сибирь» – «Управление по Кемеровской области» уволило своего страхового агента Н. В. Шипачева «за бездушное и хамское отношение к людям». И вот теперь работы лишилась руководитель.

## ОСАО «Россия»

**Иван Панин возглавит новый клиентский офис «России» в г. Ухта (Республика Коми).** Г-н Панин окончил Ухтинский индустриальный институт и хорошо знаком с региональным рынком: он более 30 лет проработал на руководящих должностях в ряде научно-производственных предприятий Ухты.

**Руководителем клиентского офиса ОСАО «Россия» в г. Красногорск Московского областного филиала компании назначена Елена Скворцова.**

Елена Скворцова окончила Московскую государственную академию тонкой химической технологии им. М.В. Ломоносова в 1988 году. В 1992 году окончила Государственный университет управления им. С. Орджоникидзе по специальности «Бухучет и налогообложение». В 2006 году получила дополнительное образование в Московской финансово-юридической академии. В страховании пришла в 2001 году, до 2004 года проработав генеральным директором в брокерской компании «ДИА-Холдинг». В 2004 году занимала должность начальника отдела маркетинга и продаж в СК «Гармед». В период с 2004 по 2005 год являлась директором по маркетингу и продажам СК «Старые традиции». В 2006 году заняла должность главного специалиста Управления комплексного страхования СК «Оранта». В конце 2006 года перешла на работу в ОСАО «Россия» и до своего назначения на пост руководителя клиентского офиса Общества в Красногорске занимала должности директора территориального агентства компании в г. Люберцы и директора агентства «Марьино».

«Экономика Красногорского района является одной из наиболее динамично растущих в Московской области, что обуславливает позитивный характер прогнозов в области развития регионального рынка страхования и открывает широкие перспективы продвижения как розничных, так и корпоративных страховых продуктов. Приоритетной задачей Елены Скворцовой на новом посту станет дальнейшее укрепление позиций компании на местном рынке, в том числе за счет построения на качественно новом уровне диалога с клиентом», – комментирует первый заместитель директора Московского областного филиала ОСАО «Россия» Илья Горячев.

**Отдел по работе с брокерами Управления по работе с посредниками филиала «Московская региональная дирекция» ОСАО «Россия» возглавила Ольга Кабанова**

Ольга Кабанова окончила Международную академию предпринимательства по специальности «Финансы и кредит». В страховании пришла в 2005 году, начав свой профессиональный карьерный путь в ОСАО «Россия». В период с 2005 по 2008 год прошла путь от специалиста отдела по работе с банками до главного специалиста отдела по работе с брокерами Управления по работе с посредниками филиала «Московская региональная

дирекция» ОСАО «Россия». С апреля 2008 года – руководитель отдела по работе с брокерами.

Приоритетными задачами Ольги Кабановой на новом посту станет организация работы отдела, в том числе в части эффективного построения взаимодействия со структурными подразделениями ОСАО «Россия», а также повышение качественной составляющей сотрудничества с существующими партнерами и создание условий для привлечения новых.

## Росно

На должность директора филиала «Кузбасс-РОСНО» (г. Новокузнецк) Среднесибирской дирекции ОАО «РОСНО» назначен Андрей Антоненко

Андрей Алексеевич Антоненко родился 10 февраля 1978 года. Окончил Сибирскую академию государственной службы по специальности «Финансы и кредит».

Свою карьеру в сфере страхования Андрей Антоненко начал в 2001 году в страховой компании «Сибирский Спас» в качестве страхового консультанта, продолжил – специалистом по автострахованию в РОСНО. В 2002-2004 годах Андрей Антоненко работал в розничной торговле в компаниях «Mars» и «Dirol&Cadbury». В 2004 году занял позицию ведущего специалиста отдела имущественного страхования Новокузнецкого отделения Томского филиала ОАО «СОГАЗ», через год став начальником отдела.

В РОСНО Андрей Антоненко снова пришел в 2008 году. Он будет осуществлять общее руководство филиалом, управлять сетью входящих в него агентств, отвечать за разработку стратегии развития бизнеса компании на юге Кузбасса.

## Директором филиала «РУК-СО-Днепр» страховой компании РУКСО назначен Виктор Викторович Кононов

Виктор Викторович родился 31 мая 1976 г. в Смоленске. Высшее образование получил в ГОУВПО «Российский государственный открытый технический университет путей сообщения Министерства путей сообщения РФ», окончив факультет «Национальная экономика» по специальности «экономист». До перехода в РУКСО В.В. Кононов работал заместителем директора «Национальной брокерской страховой компании». Своими главными задачами, как руководителя филиала, Виктор Викторович считает формирование команды специалистов, нацеленных на профессиональную работу с клиентами, и общую организацию деятельности, которая будет укреплять имидж компании на рынке. И, по мнению В.В. Кононова, в первую очередь важно создать систему работы отдела вы плат, не допускающую никаких нареканий со стороны страхователей, в особенности по срокам получения возмещений. Помимо своей работы увлекается боксом и атлетикой.

## РСК

Владимир Александрович Мамонов стал руководителем Департамента корпоративных продаж, недавно сформированного в «Русской страховой компании». Владимир Мамонов родился в 1969 году. В страховании с 1997 года, начал свою работу агентом в компании «РЕСО-Гарантия», занимал разные руководящие должности в СК: «Гефест»,

«Русские страховые традиции», «Росгосстрах-Столица», «Восточный Страховой Альянс».

## РСТК

Роза Филатова возглавила новый тульский филиал «Русской страховой транспортной компании».

## Русские страховые традиции

Михаил Зекин возглавил новый тульский филиал СК «Русские страховые традиции».

Наталья Логанина возглавила новый филиал «Русских страховых традиций» в Ульяновске, Павел Толкованов – в Волгограде, а Владимир Кутырин – в Находке. Елена Морозова стала руководителем нового филиала «Русских страховых традиций» в Барнауле.

Основными направлениями работы всех трех филиалов станут автострахование и страхование имущества физлиц, а приоритетным каналом продаж – реализация полисов через банки.

## Виталий Федоренков покинул пост гендиректора «Талисманна»

Исполняющим обязанности гендиректора страхового общества назначен Ильгизяр Габдрахманов, занимавший должность первого заместителя гендиректора.

## В филиале СК «Цюрих. Ритейл» в Туле новый директор

Филиал возглавил Александр Костилов. Ранее директором филиала был Анатолий Степанищев.

А. Костилов родился 20 июня 1958 года в г. Туле. Имеет высшее образование: в 1998 году окончил Российскую правовую академию МЮ РФ по специальности «Юриспруденция». В 2000 году получил дополнительное образование на курсах Межотраслевой российской экономической академии им. Г.В. Плеханова по профессиональной оценке объектов и прав собственности.

В страховании с 2003 года. До прихода в ООО СК «Цюрих. Ритейл» работал в СК ООО «Авест» и СЗАО «Стандарт-Резерв» в должности директора филиала.

Как подчеркнул исполнительный вице-президент, директор Центральной дирекции ООО СК «Цюрих. Ритейл» Арман Гаспарян, «мы стремимся в максимально сжатые сроки занять на каждом из новых рынков весомое положение, завоевать существенную долю. К сожалению, прежнее руководство филиала не смогло в полной мере реализовать поставленные задачи. Новому руководителю предстоит не только наверстать упущенное, но и обеспечить серьезный прорыв по развитию бизнеса в Тульской области».

## Антон Шумилин стал директором по развитию в «Экспресс Ре»

До этого он в течение семи лет занимался маркетингом и развитием в компании «Москва Ре», где в 2006–2007 гг. курировал региональный бизнес перестраховщика.

А. Шумилин с 2001 г. работал в ООО «Москва Ре», где занимался маркетингом и раз-

витиём. С ноября 2006 г. до 1 марта 2008 г. курировал развитие регионального бизнеса компании на посту руководителя управления по продажам в регионах РФ.

ООО «Перестраховочная компания «Экспресс Ре» создано в январе 1995 г. Оплаченный уставный капитал компании составляет 160 млн. руб. Приоритетными направлениями деятельности ПК «Экспресс Ре» являются перестрахование строительно-монтажных рисков, имущества юридических лиц и автоскаса.

## Югория

### Департамент перестрахования «Югории» возглавила Ольга Ларионова

Ольга Владимировна окончила Дальневосточный государственный университет, неоднократно стажировалась в США, Великобритании и Германии. С 1992 по 1996 год преподавала в Международной Бизнес Академии. В настоящее время – студентка Moscow Business School по курсу МБА.

В страховании работает с 1996 года. Занимала руководящие должности в специализированной перестраховочной компании «Находка Ре» и крупных страховых кэптивах: «Прогресс-Гарант» и СОГАЗ.

«Я приняла приглашение возглавить Департамент перестрахования, потому что мне близки идеи и цели компании, привлекательны ее стратегические направления развития, знакомы ее методы работы на страховом рынке, понятны бизнес-процессы и подходы к урегулированию претензий, интересен динамично развивающийся портфель и широкий диапазон рисков. Я увидела, что у руководства «Югории» есть четкое представление о двух функциях Департамента перестрахования: ресурсосберегающей и зарабатывающей. Ощутила профессионализм и солидарность команды топ-менеджеров», – заявила Ольга Ларионова.

Совершенствование работы Департамента будет происходить параллельно с развитием страхового портфеля компании. В планах – увеличение облигаторных емкостей и собственного удержания, перевод облигаторных договоров из долларов в евро, расширение перечня покрытий, корректирование списка партнеров. Также новый директор Департамента намерена усовершенствовать коммуникации с подразделениями компании и провести тщательный анализ портфеля по видам страхования для оптимизации перестраховочной защиты.

### Новым директором Тульского филиала ГСК «Югория» назначена Татьяна Родина.

Татьяна Николаевна окончила факультет технической кибернетики Тульского государственного политехнического института по специальности «Прикладная математика». Работала инженером-математиком на одном из ведущих оборонных предприятий г. Тулы – в Центральном конструкторском бюро аппаратостроения.

В страховании работает с 1992 года. Окончила школу страхового бизнеса при страховой компании «АСКО-Тула». Занимала руководящие должности в таких страховых компаниях, как «Русский Дом Страхования», «Тула-Поддержка», «Энергия ЛТД».

В ГСК «Югория» Татьяна Родина работает с сентября 2004 года. В качестве ведущего специалиста по страхованию в агропромышленном комплексе развивала новое для Тульского филиала направление – страхова-

ние сельхозрисков. Более 40% сборов филиала за 2004 год составили поступления по страхованию урожая сельхозкультур. Тульский филиал занял лидирующие позиции в

регионе по данному виду страхования и был награжден бронзовой медалью и дипломом третьей степени 8-й Российской агропромышленной выставки «Золотая осень».

С февраля 2006 года занимала должность заместителя директора филиала.

## Новые страховые продукты

### «Адвант-Страхование»

**«Адвант-Страхование» разрабатывает новые страховые программы**

После завершения процедуры переименования компания «Адвант-Страхование» укрепляет свои позиции на рынке Северо-Западного региона и начинает разработку комплексных страховых продуктов, востребованных рынком.

Акцент в новой постбрендинговой политике сделан на разработке и продвижении страховых программ, ориентированных на конкретные сегменты рынка в отдельности. Так, планируется разработать специальные комплексные программы для банковских и финансовых институтов, торговых и складских предприятий, экспедиторских и транспортных компаний, строительных компаний и многих других организаций.

Специалистами «Адвант-Страхования» уже утверждены рыночные механизмы развития компании и технологии вывода новых продуктов. Работу по полному формированию основной линейки страховых продуктов планируется завершить к ноябрю 2008 года.

«С удовлетворением констатируем, что наша компания вышла на новый этап своего развития. Переименование и все связанные с ним формальные процедуры завершены, укомплектован надежный штат профессионалов страхового дела, и мы готовы посвятить все свое время плодотворной и качественной работе», – отметила Марина Родионова, генеральный директор «Адвант-Страхования».

**«Адвант-Страхование»: страховой пакет для автолюбителей**

Экспертами и маркетологами отдела автострахования компании «Адвант-Страхование» был разработан страховой пакет для автолюбителей, максимально упрощающий и процедуру страхования, и процесс выплаты страхового возмещения.

«Акцент в новой страховой политике компании сделан на клиенте и его потребностях. Мы понимаем, что качество страховой услуги в первую очередь определяется эффективностью работы страховой компании на стадии осуществления страховой выплаты. Чем мобильнее этот процесс, тем эффективнее работа компании. Мы заботимся о наших клиентах и экономим их время», – подчеркнула Марина Родионова, генеральный директор СК «Адвант-Страхование».

### «Асоль»: в Петербурге стартует программа «Каско-Люкс»

Со 2 апреля по 31 декабря 2008 года Санкт-Петербургский филиал ЗАО Страховое общество «Асоль» запускает специально разработанную программу страхования новых автомобилей иностранного производства, приобретенных за наличный расчет в петербургских автосалонах – участни-

ках программы, с набором люксовых опций и дополнительных услуг, под названием «Каско-Люкс».

Суть программы заключается в предоставлении новоиспеченному автоладельцу выгодных условий страхования, таких как:

- специальные тарифные ставки на страхование автомобилей (страховой тариф от 5% от стоимости автомобиля);

- рассрочка платежа с возможностью внесения первого взноса в размере 5% (в рамках данной программы предусмотрены различные варианты рассрочки платежа без увеличения стоимости страхового полиса: рассрочка с первым взносом всего 5% (далее оплата по схеме: 20%+25%+25%+25%), а также варианты: два взноса по 50% либо четыре взноса по 25%);

- возможность получения страхового возмещения без предоставления справок (выплата страхового возмещения по ДТП в размере до 3% от страховой суммы осуществляется без предоставления справок из компетентных органов один раз в течение срока страхования. Повреждение стекол, стекол фар и стекол зеркал возмещается без предоставления справок из компетентных органов неограниченное количество раз);

- скидка на полис ДСАГО (добровольное страхование автогражданской ответственности) до 20% (при увеличении лимита ответственности более чем на 300000 руб.) при условии оформления полиса каско и ОСАГО в СО «Асоль»;

- возможность страхования без применения франшизы для водителей с любым стажем;

- страховое возмещение по риску «ущерб» осуществляется без учета износа автомобиля.

Кроме того, предоставляются дополнительные услуги партнерских организаций, такие как:

- помощь адвоката в случае наличия оснований для привлечения к уголовной ответственности страхователя в результате ДТП;

- сбор необходимых документов из компетентных органов после страхового случая осуществляется силами страховой компании;

- скидки на комплект шин;

- скидки на химчистку и полировку автомобиля.

Условия страхования, набор опций и дополнительных услуг могут различаться в разных автосалонах. Список автосалонов представлен на сайте [www.asolspb.ru](http://www.asolspb.ru) в разделе: «Наши офисы/Точки продаж». Презентация программы пройдет на ежегодной выставке «Мир автомобиля 2008» в Петербургском СКК со 2 по 6 апреля 2008 года.

**«Ингосстрах» начал продажи нового продукта «Платинум-спорт» для тех, кто едет на**

### чемпионат по футболу «Евро-2008»

«Ингосстрах» разработал и начал продажи специального продукта по страхованию выезжающих за рубеж «Платинум-спорт», разработанного специально для тех, кто едет на Чемпионат Европы по футболу «Евро-2008».

Страховой полис действует в течение одной поездки в Австрию и Швейцарию на любое количество дней в период с 01.06.2008 г. по 03.07.2008 г. и включает страхование медицинских расходов и от несчастных случаев. Страховая сумма на человека составляет 30000 евро по медицинским расходам и 10000 евро по несчастному случаю. Франшиза не предусмотрена. Стоимость полиса – 21 евро. Приобрести полис можно в любом филиале, офисе продаж компании «Ингосстрах».

### ЗАО «Контакт-Страхование» приступило к началу продаж полисов каско. Их цена, по расчетам специалистов компании, будет на 30% ниже средней по страховым компаниям Москвы

По словам Генерального директора компании «Контакт-Страхование» Егора Волкова, эта цена получена за счет применения технологии прямого страхования, которая сейчас все активнее развивается на российском рынке. «Мы нашли возможность сократить наши расходы до 10% от собранной страховой премии против обычных 20% у наших конкурентов, а также отказались от агентов и других посредников. У нас нет офисов продаж (кроме центрального офиса) – они не нужны, когда услуга продается через Интернет и по телефону. В результате мы можем тратить на выплаты 90% полученных нами средств страховой премии, а не 60%, как наши конкуренты, – отсюда и скидка для наших клиентов, которая при каждом обращении рассчитывается индивидуально и зависит от конкретных особенностей страхователя и его автомобиля», – говорит Е. Волков.

Существенное отличие компании от уже работающих на рынке и предлагающих еще более значительную скидку конкурентов заключается в том, что «Контакт-Страхование» не отказывает никому из обратившихся к ней за полисом. «Другие компании прямого страхования добиваются снижения стоимости каско не только за счет отказа от посредников, но и путем ограничения круга своих клиентов: они принимают на страхование лишь опытных водителей, редко попадающих в аварии. Иными словами, ряд клиентов у них просто получает отказ. Мы же не отказываем никому из обратившихся к нам владельцев автомобилей: наша компания страхует молодых и неопытных водителей, у нас нет ограничений

по возрасту и стажу страхователей. Конечно, для таких клиентов у нас существуют повышающие коэффициенты, но в целом, мы думаем, что и для них наша цена окажется привлекательной», – комментирует Е. Волков.

В планах компании до конца текущего года продать 4000 полисов, а в 2009 г. – 16000.

В течение ближайших двух лет компания планирует создать представительства во всех экономически развитых регионах страны, а в течение пяти лет – стать федеральной компанией прямого страхования в России с представительствами во всех регионах.

Страховая компания «Контакт-Страхование» является проектом фонда прямых инвестиций Russia Partners. Уставный капитал компании составляет 40 млн. рублей. «Контакт-Страхование» специализируется на одном продукте – страховании каско.<sup>1</sup>

## МАКС

### «МАКС» запустил программу «МАКС-Комфорт»

Страховая компания «МАКС» запустила программу «МАКС-Комфорт», которая предлагается страхователям в качестве дополнительного страхового продукта к договору ОСАГО, заключенному с ЗАО «МАКС».

По программе возмещается реальный ущерб, причиненный жизни, здоровью и имуществу третьих лиц в результате ДТП, произошедшего при участии застрахованного транспортного средства, в части превышения размера страховых сумм, предусмотренных законодательством РФ по ОСАГО. Помимо этого ЗАО «МАКС» возмещает расходы на эвакуацию, понесенные страхователем или лицом, управлявшим транспортным средством. В отличие от полиса ОСАГО, не дающего лицу, управлявшему транспортным средством, права на возмещение вреда здоровью, если он виноват в автомобильной аварии, программа «МАКС-комфорт» обеспечивает защиту водителя от несчастного случая в результате ДТП.

Новый страховой продукт также отличает максимальная простота заполнения страхового полиса. Первыми смогли оценить высокое качество программы «МАКС-Комфорт» сотрудники ЗАО «МАКС», которые активно заключают договоры для себя.

По предварительным итогам 2007 года, объем страховой премии по ОСАГО в СК «МАКС» составил более 1,4 млрд. рублей.

**СК «МАКС» ввела правила страхования спецтехники** техники (передвижного оборудования), включая строительную, дорожную, сельскохозяйственную, коммунальную технику, подъемно-транспортное оборудование.

В связи со спецификой эксплуатации специализированной техники помимо стандартных рисков (пожар, взрыв, стихийные бедствия, противоправные действия третьих лиц) предлагается страхование на случай повреждения (уничтожения) техники вследствие опрокидывания, столкновения с различными предметами и животными. Для техники, используемой при подземных ра-

ботах, – обвала, обрушения штолен, галерей, туннелей.

Договором страхования, заключенным на основании новых правил, покрываются не только страховые случаи, произошедшие во время эксплуатации техники, но и во время ее транспортировки. Также технику можно будет застраховать на случай ее повреждения в результате проведения монтажных, демонтажных и погрузочно-разгрузочных работ.

По желанию страхователя при наступлении страхового случая страховая компания может предусмотреть возмещение расходов по утилизации обломков (остатков) уничтоженной специализированной техники, по транспортировке поврежденной техники к месту стоянки или ремонта.

Правила страхования специализированной техники вводятся в СК «МАКС» в целях предоставления клиентам компании комплексной защиты с максимальным объемом страхового покрытия.

## НСГ

### «Национальная страховая группа» вывела на рынок новый продукт по страхованию от несчастных случаев – «Подарочный»

Нередко мы оказываемся перед сложным выбором – что подарить близким людям на праздник, день рождения или даже на день свадьбы. Очень хочется, чтобы подарок был нужным, полезным и в полной мере отражал нашу заботу о дорогих людях. Лучшим проявлением нашего внимания может стать страховая защита, ведь даже легкая травма может омрачить привычный ход жизни.

По полису «Подарочный» застрахованный человек или его близкие получат денежную компенсацию в случаях временной нетрудоспособности, получения инвалидности или ухода из жизни в результате несчастного случая. Размер денежной компенсации может достигать 300000 рублей. Страховка действует круглосуточно по всему миру.

По словам директора центра методологии и андеррайтинга «Национальной страховой группы» Виктории Цирер, «одним из существенных преимуществ полиса «Подарочный» является то, что на него в компании установлены специальные выгодные тарифы. Дополнительно включена ответственность страховщика по страховым событиям, произошедшим в результате террористического акта. Кроме того, при оформлении полиса страхователь не столкнется с бумажной волокитой – ему нужно будет лишь предъявить паспорт».

Вместе с полисом «Подарочный» от «Национальной страховой группы» вы дарите близким людям уверенность в том, что при получении травмы или при неожиданном остром заболевании они получат существенную финансовую компенсацию, которой хватит на лечение в одной из лучших клиник города.

### «Национальная страховая группа» предлагает новую программу «Опытный водитель»

Условия программы действительны для большинства иностранных автомобилей 2002–2008 гг. выпуска, стоимостью от \$10000 до \$50000 в рублевом эквиваленте. Среди основных требований к водителю –

возраст от 30 до 60 лет и стаж вождения – от 10 лет.

Согласно новой программе «Опытный водитель», автомобилистам, отвечающим основным условиям программы, при приобретении в СОАО «НСГ» годового полиса каско может быть предоставлена скидка в размере 15%.

Программа «Опытный водитель» может быть интересна как владельцам автомобилей, частным лицам, так и организациям. При этом для страхователей – юридических лиц существует дополнительное условие. Количество допущенных к управлению застрахованным автомобилем лиц не должно быть больше двух. Оба водителя должны отвечать требованиям по возрасту и стажу вождения. По данной программе не принимаются на страхование транспортные средства, которые переданы в аренду или прокат, либо используются в качестве такси.

Информацию обо всех иных условиях и требованиях программы можно получить, обратившись в любой офис СОАО «НСГ».

### «Национальная страховая группа» вводит новые стандарты

«Национальная страховая группа» вывела на рынок новый коробочный продукт страхования от несчастных случаев и болезней «Стандарт».

Стабильность и уверенность в завтрашнем дне сегодня в моде. В нашей интенсивной жизни появилась возможность сконструировать для себя и своей семьи принципиально новую программу, в которой будут учтены все особенности работы и отдыха.

Полис «Стандарт» разработан для страхования граждан от несчастных случаев и болезней по классическому пакету рисков. По полису застрахованный человек либо его близкие получают денежную компенсацию в случаях временной нетрудоспособности, получения инвалидности или ухода из жизни в результате несчастного случая. Территорию действия договора и период страхования страхователь выбирает сам. Размер денежной компенсации может достигать 300000 рублей.

По словам директора центра методологии и андеррайтинга «Национальной страховой группы» Виктории Цирер, одним из существенных преимуществ полиса «Стандарт» является то, что на него в компании установлены специальные выгодные тарифы. Кроме того, при оформлении полиса страхователь не столкнется с бумажной волокитой – ему нужно будет лишь предъявить паспорт».

С полисом «Стандарт» «Национальная страховая группа» предоставляет уверенность в том, что при получении травмы или при неожиданном остром заболевании вы получите существенную финансовую компенсацию, которую сможете использовать для лечения, реабилитации либо потратить на другие непредвиденные нужды.

«Национальная страховая группа» берет на себя заботу о самом важном и дорогом для своих клиентов – о здоровье и жизни.

### «Национальная страховая группа» вывела на рынок новый коробочный продукт страхования от несчастных случаев и болезней «Антиклещ»

Полис страхования от несчастных случаев и болезней «Антиклещ» разработан с дополнительной ответственностью страховщика на случай укуса клещом для лю-

<sup>1</sup> Прайм-ТАСС. 2008 г., 17 апреля.

дей, находящихся в лесной зоне. По полису застрахованный человек либо его близкие получат денежную компенсацию в случаях временной нетрудоспособности, получения инвалидности или ухода из жизни в результате несчастного случая. Страховка действует круглогодично на всей территории Российской Федерации. Размер денежной компенсации может достигать 300000 рублей.

С полисом «Антиклец» «Национальная страховая группа» предоставляет уверенность в том, что при укусе клеща или заболевании клещевым энцефалитом, а также в связи с травмой вы получите существенную финансовую компенсацию, которую сможете использовать для лечения, реабилитации либо потратить на другие непредвиденные нужды.

### Компания «Оранта Страхование» запустила спецпрограмму страхования маломерных судов и ответственности судовладельцев

Программа, разработанная специалистами компании «Оранта Страхование», предназначена для страхования маломерных судов, находящихся в собственности фирм-дилеров, яхт-клубов и физических лиц, а также для страхования ответственности судовладельцев.

Надежная защита, обеспечиваемая страховым полисом компании «Оранта Страхование», распространяется на все возможные риски, связанные с постройкой, перевозкой, хранением и эксплуатацией судна. Среди факторов, влияющих на снижение тарифа: стаж судовождения, страхование более одного судна, перевод договора из другой страховой компании, продление договора. Действуют особые скидки и льготные условия для тех, кто вместе с судном страхует и другое имущество.

«В конце марта программа была анонсирована в «Алых парусах», где мы выступили спонсором турнира среди яхт-клубов, организованного клубами «Зеленый Остров» и «Shore House», – подчеркнул первый заместитель генерального директора компании «Оранта Страхование» Владимир Черников. – Владальцы судов не скрывали свой интерес к программе, говорили, что она реально отвечает их запросам и возможностям. К примеру, ставка при страховой сумме до 1,2 млн. руб. находится в диапазоне от 3 до 4% при франшизе 2%, тогда как в некоторых других компаниях тариф выше, и это при франшизе до 3,5%. Так что мы уверены – клиентам наша программа понравится. В том числе клиентам из регионов, которые смогут ознакомиться с нашим предложением, к примеру, в ходе 15-й Московской международной выставки «Катера и Яхты 2008», где мы тоже участвуем».

### СК «Отечество» разработала новую программу «Любимым Людям»

Программа предусматривает страхование по одному полису всех членов семьи от несчастных случаев (2–5 человек) в возрасте от 1 года до 80 лет. При этом полис действует 24 часа в сутки по всему миру в течение года.

Страховая сумма покрытия составляет от 50 до 250 тысяч рублей при минимальном взносе 1080 рублей.

Для оформления полиса не требуется присутствие всех членов семьи – один человек оформляет документы на всех.

### «РК-Гарант» запустил две новые программы страхования дорогих автомобилей – «Преимущество в классе» и «Преимущество в классе «Плюс»

Специально для автомобилей, стоимость которых больше 1,2 млн. рублей, специалистами «РК-Гарант» разработаны две новые страховые программы – «Преимущество в классе» и «Преимущество в классе «Плюс». Обе программы действуют для автомобилей, находящихся в эксплуатации не более 3 лет.

Само название – «Преимущество в классе» – говорит о том, что программа имеет целый ряд особенностей, делающих страхование дорогого автомобиля гораздо более привлекательным и экономически выгодным. Во-первых, это фиксированная низкая тарифная ставка – 6,5% по риску автокаско (включает ущерб и угон). Во-вторых, возможность получать страховые выплаты без справок из компетентных органов при повреждении стекол, фар, фонарей и наружных зеркал заднего вида. Также без справок можно один раз получить страховую выплату при повреждении других деталей кузова в пределах трех процентов от страховой суммы. Еще один приятный момент – при выплатах расчет стоимости заменяемых деталей производится без учета износа. В программу изначально включены VIP-опции: полная консультационная поддержка, неограниченное количество бесплатных вызовов аварийного комиссара, бесплатная эвакуация автомобиля с места ДТП в пределах 40 км от МКАД.

Главным отличием программы «Преимущество в классе «Плюс», является еще более низкая тарифная ставка – 5,8% при сохранении всех указанных выше достоинств. Правда, застраховаться по этой программе смогут только опытные водители – минимальный водительский стаж должен составлять не меньше 10 лет, и к управлению автомобилем должно быть допущено не больше 3 человек.

По мнению специалистов «РК-Гарант», представленные программы будут способствовать развитию сегмента страхования дорогих автомобилей, делая его более доступным для клиента. Обе программы разрабатывались с учетом высоких ожиданий по объему и качеству сервиса, которые обычно предъявляют владельцы машин такого класса.

### Росгосстрах поощряет аккуратных водителей

Компания «Росгосстрах-Столица» ввела новый механизм продления договоров добровольного автострахования (каско). Он предусматривает существенные скидки для безубыточных и низкоубыточных клиентов компании.

Причем аккуратный владелец страхового продукта «Росгосстрах Авто «Защита» получит скидку даже при смене существенных

условий пролонгируемого договора. Сохраняется она за страхователем и при переоформлении договора в связи с продажей транспортного средства и приобретением нового.

Новый механизм делает условия пролонгации договоров каско «Росгосстрах-Столица» одними из самых привлекательных на рынке и существенно усиливает их конкурентоспособность в Москве и Московской области, считают в компании. Достаточно сказать, что повышающий коэффициент при безубыточном страховании в Росгосстрахе применяется не к расчетной ставке, как в большинстве других страховых компаний, а к премии предыдущего договора, что гораздо выгоднее для страхователя

### Росно

#### РОСНО расширяет линейку продуктов для физических лиц

Специалисты компании разработали новый коробочный продукт по страхованию квартир – «Мегаполис-Экспресс Эконом». Он создан на базе ранее существовавшего «Мегаполис-Экспресс». Предложение ориентировано на лиц, заинтересованных в экономичных вариантах защиты своей собственности.

Условия «Мегаполис-Экспресс Эконом» предусматривают возможность ограничиться страхованием только отделки квартиры, движимого имущества или гражданской ответственности, сэкономив на конструктивных элементах, которые реже страдают в результате страховых случаев. Кроме того, страхователь может выбрать вариант страхового покрытия от 100000 до 200000 руб. Такой подход позволяет минимизировать стоимость полиса, которая составляет от 600 до 1500 руб.

Программа «Мегаполис-Экспресс-Эконом» не только недорога, но и удобна – договор страхования заключается без осмотра квартиры агентом и без заполнения заявления.

«Как показывает статистика страховых случаев, накопленная в РОСНО, внутренняя отделка квартир страдает практически при любых происшествиях – пожар, залив, взрыв бытового газа, противоправные действия третьих лиц. Для того чтобы не волноваться за свое имущество, мы, конечно, рекомендуем клиентам использовать полное страховое покрытие. Однако тот, кто по каким-то причинам не может себе позволить такой полис, не должен оставаться без варианта страховой защиты», – объясняет мотивы создания нового продукта директор департамента страхования имущества физических лиц Артем Искра.

#### РОСНО предлагает новые услуги по каско

Продолжая совершенствовать сервис по каско, страховая компания «РОСНО» предлагает новые пакеты услуг, ориентированные на удовлетворение самых разнообразных потребностей своих клиентов. Созданы дополнительные бонусные программы, предусматривающие широкий сервис для владельцев автомобилей различных ценовых категорий.

По-прежнему для всех клиентов, застрахованных по каско, в РОСНО предусмотрен выезд аваркома на сложные аварии; сбор справок из ГИБДД (если клиент позвонил с места происшествия и получил первичную

справку о ДТП); мелкий оперативный ремонт автомобиля при поломке на дороге; постоянное информирование о статусе рассмотрения дела; бесплатная эвакуация с места ДТП неограниченное количество раз. Данный перечень услуг входит в сервисный пакет «Стандартный».

Новым уникальным предложением для клиентов стала возможность получения выплаты по мелкому ущербу (не более 25000 рублей для транспортных средств стоимостью до 1250000 рублей и не более 2% от стоимости для более дорогих автомобилей) без представления справок, без ограничений по типу, характеру повреждений и количеству деталей. При этом выплата по повреждению стекол, а также приборов внешнего освещения (фар и фонарей), не лимитирована и по размеру. Общее количество таких обращений – не более 2 раз в течение действия полиса.

В зависимости от стоимости страхуемого автомобиля и от размера выбираемой франшизы предлагается три новых расширенных пакета услуг: «Бизнес», «Бизнес+» и VIP.

Пакет «Бизнес» создан для владельцев автомобилей стоимостью 900000–1250000 рублей. Предложение предусматривает покрытие повреждений в пределах 25000 рублей дважды в год без предоставления справок. При установлении франшизы к пакету «Бизнес» добавляется пакет VIP, который гарантирует покрытие повреждений до 25000 рублей без предоставления справок 2 раза в год. Кроме того, предусмотрен выезд аваркома на любое место осмотра транспортного средства, сбор справок из ГИБДД при наличии первичной справки о ДТП, выдача направления на СТОА аварийным комиссаром, бесплатный сертификат на медицинское обслуживание в Американском медицинском центре. Пакет VIP также предлагается всем владельцам автомобилей, стоимость которых превышает 1250000 рублей. Для таких ТС пакет VIP

предусматривает дополнительно покрытие повреждений до 2% от стоимости ТС без предоставления справок 2 раза в год. Для каждого VIP-клиента процесс урегулирования убытка будет сопровождать персональный менеджер.

Пакет «Бизнес+» предназначен для водителей автомобилей стоимостью менее 900000 рублей при установлении франшизы. Предложение включает покрытие дважды в год расходов на повреждения до 25000 рублей без предоставления справок, выезд аварийного комиссара на любое место осмотра транспортного средства, сбор справок из ГИБДД при наличии первичной справки о ДТП.

### **ОСАО «Россия»**

**ОСАО «Россия» запускает специальную программу по автострахованию и страхованию имущества физических лиц**  
Филиал «Московская региональная дирекция» ОСАО «Россия» запускает специальную программу по страхованию автотранспорта и имущества физических лиц «Купон».

В рамках данной акции клиенты ОСАО «Россия», предъявляющие специальный купон, получают возможность заключить договор страхования средств автотранспорта (кроме ОСАГО), в том числе по полису «Кредитный», и договор страхования имущества граждан по полису «Классический» на специальных условиях – стоимость страхования будет выгоднее на 15%. Купоны будут выдаваться в клиентских офисах ОСАО «Россия» при заключении договоров страхования с 1 апреля по 31 декабря 2008 года.

Акция «Купон» действует только в клиентских офисах ОСАО «Россия» в Москве и продлится с 1 апреля 2008 года по 31 декабря 2009 года.

### **Псковский филиал ОСАО «Россия» запустил специальную программу по благотворительному страхованию детей**

Филиал ОСАО «Россия» в г. Псков с января 2008 г. приступил к реализации специальной страховой программы «Благотворительное страхование детей», ориентированной на обеспечение страховой защиты от несчастных случаев учащихся школ и воспитанников детских садов г. Пскова. Страховая программа реализуется при поддержке Псковской городской Думы, администрации г. Пскова и Псковского регионального отделения всероссийской политической партии «Единая Россия».

В рамках программы на страхование принимаются дети, посещающие детские сады и школы Пскова и Псковской области, в возрасте от 1 до 17 лет включительно. Оплата страхового взноса является безвозмездной для родителей ребенка и осуществляется социальными партнерами (спонсорами) программы, в роли которых выступают как физические, так и юридические лица. Страхование детей осуществляется по таким рискам, как травма, установление категории «ребенок-инвалид» и смерть в результате несчастного случая, произошедшего на территории России. Страховая сумма по программе составляет 5000 рублей по каждому риску, но родители застрахованного ребенка могут по желанию увеличить ее в несколько раз.

Кроме того, обложка к страховому полису является своеобразной дисконтной картой, по которой родители застрахованных детей имеют возможность приобрести со скидками услуги и товары в магазинах социальных партнеров программы «Благотворительное страхование детей».

Программа «Благотворительное страхование детей» предусматривает, что в течение года будет застраховано свыше 10000 детей.

## Региональная экспансия

### «ВТБ Страхование» открыло филиал в Ростове-на-Дону

Филиал в Ростове-на-Дону стал 14-м региональным подразделением СК «ВТБ Страхование». Он будет предлагать широкую гамму страховых продуктов и программ компании для юридических и физических лиц. Основной акцент планируется сделать на развитии имущественного страхования, а также страхования ответственности предприятий.

Решение о создании нового филиала связано с перспективами роста бизнеса компании в регионе и стремлением СК «ВТБ Страхование» создать для клиентов максимально удобные условия сотрудничества.

Директором нового филиала назначена Вера Степановна Мельникова. Свою карьеру в страховании В.С. Мельникова начала в 1989 году с позиции страхового агента «Росгосстраха», затем работала на руководящих должностях в ряде страховых компаний, с 1996 по апрель 2008 года – директор филиала ОСАО «Ингосстрах» в Ростове-на-Дону. Свою приоритетную задачу в развитии филиала СК «ВТБ Страхование» новый директор видит прежде всего в расширении круга корпоративных клиентов компании, развитии ритейла, обеспечении высокого уровня сервиса и эффективной работы филиала.

### Компания «ГУТА-Страхование» расширяет свое присутствие в Пензенской области

В рамках развития филиальной сети СК «ГУТА-Страхование» открыла два офиса продаж в городе Пенза и в городе Никольске (Пензенская область).

Филиал ЗАО «ГУТА-Страхование» в Пензе успешно работает с 2006 года. За год работы филиал увеличил сборы в 12,8 раза: страховая премия по итогам 2007 года составила 14841055 рублей.

### Ингосстрах

Филиал ОСАО «Ингосстрах» в Твери открыл новый офис продаж по адресу ул. Новоторжская, д.12-а

Это уже четвертый офис компании в Тверской области. По плану до конца года откроется еще несколько точек продаж в Ржеве и Осташкове. Экспансия «Ингосстраха» в регионе связана с общей стратегией компании по усилению розничного направления бизнеса.

Как отметил заместитель генерального директора Алексей Соколов, «активное развитие своей региональной структуры «Ингосстрах» начал еще в 1999 году. Для нашей компании это стратегическое направление и серьезное конкурентное преимущество. Регионам же присутствие солидного страховщика дает, помимо надежной страховой защиты, новые рабочие места и развитие межрегиональных связей. Компания развивает страхование не только юридических, но и физических лиц, а в рознице важное и перспективное направление – медицинское страхование. Тверская область

входит в состав Центрального экономического района России и характеризуется высоким уровнем индустриализации, деловой и социальной активности. Поэтому неудивительно, что регион является привлекательным для нас. Сегодня ОСАО «Ингосстрах» присутствует в 214 городах России, а его страховые продукты можно приобрести в 564 точках по всей стране».

### Филиал ОСАО «Ингосстрах» в Воронеже открыл новый офис по адресу ул. Энгельса, д. 56

Офис находится на оживленной трассе, в месте деловой активности города, что делает его удобным как для корпоративных клиентов, так и для физических лиц.

«У нас достаточно амбициозные планы на 2008 год, – рассказывает Ирина Попова, директор регионального центра «Черноземье» ОСАО «Ингосстрах». – Мы намерены увеличить совокупный объем страховой премии по филиалу на 40%. В рамках этой стратегии мы собираемся активно развивать розничную сеть: до конца текущего года будет открыт еще один офис в Воронеже, а также 2 офиса – в Борисоглебске и Новой Усмани. Таким образом, мы будем присутствовать во всех районных центрах Воронежской области».

### Открытие нового филиала СК «ИнноГарант» в Воронеже

24 апреля 2008 года зарегистрирован и приступил к работе филиал ООО «СК «ИнноГарант» в г. Воронеж, «ИнноГарант – Воронеж».

На должность директора филиала назначен Киселев Алексей Васильевич – квалифицированный специалист в сфере страхования с опытом работы на руководящих позициях в таких крупных компаниях, как ОАО СК «Межотраслевой страховой центр» (Воронежский филиал), ОАО СК «Русский мир» (Липецкий филиал), ОАО СК «Русский мир» (Воронежский филиал).

«ИнноГарант – Воронеж» будет вести свою страховую деятельность по следующим направлениям: автострахование, ОСАГО, ДМС, страхование от несчастного случая, страхование выезжающих за рубеж, страхование имущества, страхование грузов и пр.

### В апреле в Красноярске открыла свой филиал московская страховая компания «Межотраслевой страховой центр» («МСЦ»)

Директором филиала стал Валерий Кирилец, ранее он возглавлял Красноярский филиал СК «Рекон».

Как пояснил «ДК» г-н Кирилец, основным направлением деятельности филиала будет развитие имущественных видов страхования: «в том числе ипотечное страхование, страхование ответственности за выполнение государственных и муниципальных контрактов и так далее».

Валерий Кирилец отметил, что у «МСЦ» уже заключен договор о сотрудничестве со

Связь-Банком. «В дальнейшем мы планируем расширить число наших клиентов. Кроме того, постепенно будем вводить и другие виды страхования», сказал он.<sup>2</sup>

### Иркутский филиал «Московской страховой компании» зарегистрировал два новых агентства — в г. Шелехов и в пос. Усть-Ордынский.

Региональное подразделение в г. Шелехов расположено по адресу: 666034, Иркутская обл., г. Шелехов, Култукский тракт, д. 28а, тел. (39510) 55-77-33. Директором Шелеховского агентства назначен Евгений Остапенко.

Региональное подразделение в пос. Усть-Ордынский находится по адресу: 669001, Иркутская обл., Эхирит-Булагатский р-н, пос. Усть-Ордынский, ул. Ленина, д. 28, кв. 1, тел. (39541) 3-03-33, 3-07-05. Директором Усть-Ордынского агентства стала Антонина Бадлаева.

Агентства предлагают полный спектр страховых продуктов МСК физическим и юридическим лицам. Расширение агентской сети, по мнению руководства компании, будет способствовать развитию бизнеса МСК в регионе. На сегодняшний день в Иркутской области «Московская страховая компания» представлена филиалом и шестью региональными агентствами.

### Компания «Оранта Страхование» открыла федеральный центр урегулирования претензий

9 апреля состоялось торжественное открытие федерального центра урегулирования претензий (ФЦУП) по автострахованию компании «Оранта Страхование». В присутствии представителей партнерских организаций, а также столичных и федеральных СМИ топ-менеджеры компании «Оранта Страхование» перерезали символическую ленточку и провели для собравшихся гостей небольшую экскурсию по центру.

На сегодняшний день в центре работают 40 высокопрофессиональных специалистов, любой из которых всегда придет на помощь клиенту. ФЦУП предлагает к услугам клиентов компании комфортабельные клиентские зоны, электронный маршрутизатор, удобную парковку на 20 машиномест. Максимальная пропускная способность центра – порядка 150 человек в день. В настоящее время среднее количество посетителей в день составляет порядка 100 человек.

В ходе презентации центра также были подведены итоги деятельности компании в 2007 году. Отмечалось, что в отчетный период общие сборы компании «Оранта Страхование» превысили 3,5 млрд. рублей, а динамика роста начисленной премии составила 113%.

«Открытие этого центра свидетельствует о том большом, пристальном внимании, которое наша компания уделяет клиентскому сервису, – подчеркнул первый заместитель

<sup>2</sup> Деловой квартал. 2008 г., 14 апреля.



генерального директора компании «Орнта Страхование» Владимир Черников. – Создавая это особое подразделение нашей компании, мы стремились к одному – сделать так, чтобы нашему клиенту было комфортно с нами работать. Здесь, отмечу, есть все для этого. Однако мы и впредь будем уделять особое внимание высоким технологиям ведения бизнеса, которые способствуют обеспечению комфорта в сервисном обслуживании клиентов».

### «РК-Гарант» открыл новое отделение продаж в Москве

В рамках расширения сети продающих подразделений в Москве «РК-Гарант» открыл новое территориальное отделение по адресу: ул. Ярцевская, д. 34 к. 1 (м. «Молодежная»).

В новом отделении продаж для клиентов доступен весь спектр программ и продуктов «РК-Гарант». У специалистов отделения можно получить бесплатные консультации по различным видам страхования, заключить или продлить договоры, а также получить поддержку при возникновении сложных ситуаций.

### РАСО

В Орле начал работу шестой по счету филиал Страховой группы РАСО, открытой компанией в рамках стратегии увеличения присутствия в регионах РФ. Должность директора нового филиала занял Сергей Сергеев, имеющий значительный опыт работы в страховании и ранее курировавший продажи в орловском отделении компании «РЕСО-Гарантия».

Основной задачей филиала на ближайший период является развитие каналов продаж и обеспечение роста сборов страховых премий в регионе. Орловским потребителям Страховая Группа РАСО готова предложить максимально широкий набор страховых продуктов, отвечающих требованиям самых взыскательных клиентов. Выгодные условия страхования, рациональные тарифы и гарантии выплат – основные преимущества продуктов РАСО.

Автострахование и страхование имущества для частных лиц и корпоративных клиентов станут приоритетными направлениями развития бизнеса орловского филиала.

«Орловская область является одной из самых привлекательных с точки зрения инвестиционного климата, поэтому создание филиала РАСО в этом промышленно развитом регионе является вполне логичным», – говорит Евгений Попков, курирующий вопросы автострахования и развития региональной сети в РАСО.

### В Красноярске открылся филиал Страховой группы РАСО

Красноярский филиал будет внедрять в регионе действующие продукты РАСО для частных лиц и корпоративных клиентов. Среди приоритетных задач нового филиала – значительное увеличение сборов по автострахованию и страхованию имущества, а также обеспечение высокого уровня качества сервиса для потребителей.

Комментируя открытие, директор филиала Елена Бобровская-Фролова отметила: «Несмотря на высокий уровень конкуренции в Красноярском крае, мы уверены, что компания с качественным сервисом и совре-

менными продуктами, отвечающими требованиям потребителей, всегда есть место на рынке. Среди основных преимуществ наших продуктов я бы подчеркнула отлаженный механизм и технологии продаж, высокий уровень сервиса и сравнительно низкие тарифы. Например, мы предлагаем продукт «За рулем. Професионал» для водителей в возрасте более 30 лет и стажем вождения более 6 лет, обладающий максимально широким набором сервисных опций, всего за 5,5% от стоимости автомобиля».

### Ренессанс страхование

#### Ренессанс страхование открыла новый филиал в Вологде

Новый филиал Ренессанс страхование открылся в Вологде. Его деятельность в первую очередь будет направлена на продвижение страхования имущества и ответственности, в том числе в рамках сотрудничества с банками в области страхования приобретенных в кредит транспортных средств и залогов по ипотеке. Кроме того, делается ставка на развитие страхования от несчастных случаев и имущества корпоративных клиентов.

«Группа Ренессанс страхование расширяет свое присутствие в Северо-Западном регионе согласно стратегическому плану развития Компании. План развития филиала предусматривает сбор премии не более 17 млн. рублей по итогам 2008 года, но уже к 2010 году мы планируем увеличение этого показателя до 200 млн. рублей», – отметил Директор Управления регионального развития Северо-Западного дивизиона Ренессанс страхование Максим Кордюк.

Северо-Западный дивизион Группы Ренессанс страхование занимает пятое место по объему сборов среди страховщиков Петербурга. По итогам 2007 года объем страховых премий группы по Северо-Западу превысил 2,5 млрд. рублей. В состав дивизиона входят филиалы в Санкт-Петербурге, Мурманске, Архангельске, Вологде, Новгороде и Калининграде, отделения в Ленинградской области. Количество сотрудников дивизиона превышает 970 человек.

Илья Беляев стал директором нового вологодского филиала «Ренессанс Страхования».

#### Группа «Ренессанс Страхование» открыла филиал в Сыктывкаре

Директором филиала назначен Дмитрий Загорский. До прихода в компанию «Ренессанс Страхование» он работал заместителем директора по развитию торговой сети ЗАО «Банк Русский стандарт», а перед этим в течение долгого времени – региональным представителем в компаниях, ведущих свою деятельность на рынке FMCG.

По словам директора Сыктывкарского филиала, основными задачами филиала на ближайшее время станут формирование сети продаж и установление партнерских отношений с банками, автодилерами и лизинговыми компаниями региона. «Автострахование, страхование имущества, залогов по различным кредитам, ипотечное страхование и страхование персонала предприятий станут основными направлениями развития филиала», – отметил Дмитрий Загорский.

План стратегического развития Группы «Ренессанс Страхование» предполагает дальнейшее расширение филиальной сети

и укрепление конкурентных позиций компании в Северо-Западном регионе. По итогам года в Сыктывкаре объем бизнеса Группы «Ренессанс Страхование» достигнет 14 млн. рублей, а к 2010 году компания войдет в пятерку лидеров страхового рынка региона, увеличив объем сборов до 200 млн. рублей в год.

### РОСНО выходит на перестраховочный рынок Азербайджана

Министерство финансов Республики Азербайджан зарегистрировало в установленном законом порядке представительство ведущей российской страховой компании «РОСНО», входящей в состав крупнейшего международного финансово-страхового холдинга Allianz SE. Представительство расположено в Баку, в Международном торговом центре, где по случаю открытия состоялась пресс-конференция.

Первыми шагами, которые позволят РОСНО создать условия для развития бизнеса, станут налаживание связей со страховым и перестраховочным рынком Азербайджана, ассоциацией страховщиков Азербайджана, продвижение бренда в профессиональном и деловом сообществе. Цель РОСНО – предоставление полного комплекса услуг перестрахования через свое представительство.

Главой представительства назначен Эмин Асланов, имеющий опыт в страховании более 13 лет и прошедший профессиональный путь от главного специалиста страховой компании до генерального директора страхового и перестраховочного брокера.

«Сегодня Азербайджан – один из наиболее инвестиционно привлекательных рынков СНГ, который притягивает в том числе и западных игроков. А крупные инвестиции всегда идут рука об руку со страхованием. Страховой рынок Азербайджана является одним из самых динамично развивающихся рынков в СНГ, четвертым по объемам после России, Украины и Казахстана. По итогам 2007 года его рост составил свыше 40%. Стремительное развитие уникально сочетается здесь с корректной системой регулирования. Все эти факторы говорят о притягательности Азербайджана для нашей группы», – прокомментировал причины открытия представительства Ханнес Чопра.

«Наша цель – обеспечить клиентов РОСНО, представленных на территории Азербайджана, страховыми услугами, отвечающими стандартам качества, принятым в группе. И мы надеемся, что эффективное партнерство с перестраховочным сообществом республики позволит нам сделать это», – отметил в своем выступлении Дмитрий Попов.

### ОСАО «Россия»

#### ОСАО «Россия» открыло новый клиентский офис в Тамбове

На территории Центрального федерального округа филиал ОСАО «Россия» в г. Липецк открыл клиентский офис в Тамбове. Новый офис расположен по адресу: г. Тамбов, ул. Державинская, д. 17.

Новый клиентский офис ОСАО «Россия» в Тамбове предложит своим клиентам полный спектр страховых продуктов, предлагаемых компанией, в том числе по автострахованию, страхованию имущества и от-

ветственности, добровольному медицинскому страхованию и ипотечному страхованию.

Возглавит новый офис Андрей Зорин. Андрей Зорин окончил Ленинградский институт инженеров железнодорожного транспорта. В страховании пришел в 2001 году, начав свой профессиональный путь с должности страхового агента в ТУ «Росгосстрах». С 2003 по 2006 гг. являлся главным специалистом отдела автострахования, а затем главным менеджером офисных и альтернативных продаж отдела розничных продаж Управления по Тамбовской области филиала ООО «РГС-Центр». До своего прихода в ОСАО «Россия» занимал должность директора Тамбовского агентства Пензенского филиала СК «НАСТА».

**Краснодарский филиал ОСАО «Россия» открыл дополнительный клиентский офис в Краснодаре, располагающийся в центре города по адресу: г. Краснодар, ул. Красная, д. 184.**

Клиентам нового офиса ОСАО «Россия» будет доступен весь ассортимент страховых продуктов компании как для частных, так и для корпоративных клиентов. Также клиенты нового офиса получают возможность пролонгации договоров страхования, заключенных в других клиентских офисах ОСАО «Россия», и оплаты очередных страховых взносов.

Укрепление позиций Общества на страховом рынке Краснодара обусловлено уникальным экономическим положением столицы Кубани: в Краснодаре – административном центре Краснодарского края и крупнейшем транспортном узле на территории региона – сосредоточена третья часть объема промышленного производства края. В последние годы краевой центр упрочил свой статус крупнейшей торговой площадки не только Кубани, но и всего Южного федерального округа России.

**ОСАО «Россия» открыло клиентский офис в Раменском**

Новый офис расположился по адресу: г. Раменское, ул. Чугунова, д. 13а.

В новом клиентском офисе клиенты смогут воспользоваться полным спектром страховых продуктов ОСАО «Россия», в том числе по страхованию имущества юридических и физических лиц, страхованию каско и ОСАГО, страхованию от несчастных случаев, а также страхованию ответственности.

Возглавит клиентский офис в Раменском Галина Копейкина. Галина Копейкина окончила Московский авиационно-технологический институт им. К.Э. Циолковского. В страховании пришла в 1994 году. С 1994 по 1996 гг. работала в Раменском филиале САФ «Подмосковье», где пошла путь от страхового агента до начальника отдела страхования. В период с 1999 по 2001 гг. являлась инспектором отдела страхования имущества юридических лиц Раменского филиала компании «Росгосстрах-Подмосковье». С 2001 по 2004 гг. – ведущий специалист филиала ОСАО «Ингосстрах» в г. Раменском, с 2004 по 2008 гг. – директор дополнительного офиса, а затем заместитель директора филиала «Подмосковье» ОСАО «Ингосстрах» в г. Раменском.

Приоритетной задачей Галины Копейкиной на новом посту в ОСАО «Россия» станет укрепление позиций компании на местном страховом рынке, и в частности – раз-

витие корпоративного и розничного бизнеса общества в регионе.

**Клиентский офис ОСАО «Россия» в Тимашевске поменял свое местоположение**

Теперь офис располагается по адресу: г. Тимашевск, ул. Пролетарская, д. 161.

Переезд офиса является плановым и обусловлен улучшением качества сервисного обслуживания клиентов компании. Новый офис занимает значительно большую площадь и обеспечен удобными подъездными путями и парковкой.

Клиентам Тимашевского офиса ОСАО «Россия», поменявшего свое местоположение, по-прежнему будет доступен весь ассортимент страховых продуктов компании, ориентированных как на физических, так и на юридических лиц, в том числе каско и ОСАГО, страхование ипотеки, медицинское страхование, страхование жизни и имущества (включая титульное страхование) и страхование ответственности.

**В Московском областном филиале ОСАО «Россия» создан специализированный отдел по работе с агентами**

В целях укрепления позиций Общества на страховом рынке Московской области в Московском областном филиале ОСАО «Россия» сформирован отдел по работе с агентами. Отдел, который возглавила Екатерина Ситникова, будет специализироваться на управлении агентской сетью компании на территории Московского региона.

Екатерина Ситникова окончила Современную гуманитарную академию. Свою профессиональную деятельность начала в 2003 году в страховой компании «Росгосстрах». С мая 2004 года по 2008 год занимала позиции менеджера по работе с агентами, а затем начальника отдела агентских продаж одного из территориальных подразделений компании. В 2006 году окончила Бизнес-школу «Росгосстраха» со специализацией «Построение и управление агентской сетью страховой компании на региональном страховом рынке Московского региона». Имеет существенный опыт масштабирования локальных проектов по управлению агентскими сетями.

«Слаженная и продуктивная работа агентского корпуса – залог успеха компании на пути завоевания лидирующих позиций на страховом рынке Московского региона. Первоочередными задачами сформированного отдела станут расширение географии присутствия компании за счет развития агентских сетей и построение сбалансированной системы управления агентской сетью благодаря внедрению современных организационных методик», – комментирует первый заместитель директора Московского областного филиала ОСАО «Россия» Илья Горячев.

**Филиал РУКСО «РУКСО-Нева» переезжает в новый офис**

Филиал «РУКСО-Нева» в Санкт-Петербурге переехал из временного помещения в новый офис по адресу: проспект Шаумяна, 4, Бизнес-центр «Vazen» (офис 217).

С декабря прошлого года специально был установлен новый номер телефона, по которому перед соединением с филиалом за-

писана необходимая страхователям информация: (812) 313-22-11. Помимо того что номер многоканальный, для максимального удобства он работает еще и в круглосуточном режиме. Теперь страхователи могут оставлять сообщения, заявлять о страховых событиях, а также вызывать аварийного комиссара на место ДТП в любое время.

## РСК

**«Русская Страховая Компания» открыла Ленинградский областной филиал**

Таким образом, сегодня на территории СЗФО работает 4 филиала РСК (Северо-Западный, Калининградский, Ленинградский областной и Псковский), а также 2 агентства.

Ленинградский областной филиал РСК планирует развивать имущественные виды страхования и страховые продукты по страхованию ответственности для жителей Ленинградской области. Кроме того, филиал планирует активно развивать страхование ответственности эксплуатантов опасных производственных объектов и других видов гражданской ответственности юридических лиц, страхование грузов и страхование строительно-монтажных рисков. Среди видов личного страхования – программы по добровольному медицинскому страхованию планируется реализовывать в рамках программ корпоративного страхования сотрудников предприятий. В планах филиала – завоевание лидирующих позиций в регионе по страхованию рисков участников долевого строительства объектов недвижимости.

Возглавил Ленинградский областной филиал ОАО «РСК» Борис Митрофаненко. В страховании с 1996 года. Работал в ОАО «Росгосстрах», СГ «УралСиб», ООО «СО Зенит», возглавляя филиалы указанных компаний.

По словам Бориса Митрофаненко, Ленинградский областной филиал РСК планирует развиваться поступательно, делая акцент на имущественных видах страхования. Уже сегодня к открытию планируются 5 агентств на территории Ленинградской области: в Выборге, Луге, Подпорожье, Сертолово и Всеволожском районе. Агентства целенаправленно будут заниматься реализацией продуктов по имущественным видам страхования, а также по страхованию различных видов гражданской ответственности.

Адрес филиала: г. Санкт-Петербург, пер. Крылова, д. 2/22.

Тел: (812) 310-21-77, факс 310-18-63. E-mail: rsk-lo@mail.ru.

**«Русская Страховая Компания» открыла новый филиал в Тамбове**

Работа филиала будет ориентирована на страхование имущества, профессиональной ответственности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, продвижение программ автострахования. Клиенты филиала смогут приобрести доступные продукты по страхованию имущества физических лиц: «Экспресс-квартира», «Экспресс-дача» и «Экспресс-дача – Стандарт», а также полисы гражданской ответственности («ДСАГО», «Защита соседей»).

По словам директора филиала ОАО «РСК» в Тамбове Елены Мирошкиной, в настоящее время уровень страховой культуры среди населения, предпринимательской среды, представителей крупного и среднего

бизнеса Тамбовской области, к сожалению, невысок, и чаще всего сводится к заключению договоров по обязательным видам страхования, а также к страхованию, без которого деятельность невозможна (предписывается законодательством). Не оказывается благотворного влияния на развитие страхового бизнеса и так называемое добровольно-принудительное страхование, связанное с кредитованием и ипотекой.

«Именно поэтому одной из основных задач, которую ставит перед собой Тамбовский филиал РСК – это предложить населению продуманно выбрать оптимальные программы защиты имущества, здоровья от непредвиденных событий, а также переложить ответственность на плечи страховой компании в противовес социальной незащищенности. В настоящее время страхователи начинают интересоваться продуктом по добровольному страхованию автогражданской ответственности (ДСАГО), т. е. постепенно приходит понимание, что ОСАГО не в полной мере обеспечивает страховое покрытие. В предпринимательской среде появилась тенденция к заключению договоров страхования имущества и страхования работников предприятий от несчастных случаев», – добавила Елена Мирошкина.

В планах Тамбовского филиала РСК – открытие 7 территориальных офисов продаж в городах: Тамбов, Кирсанов, Котовск, Рассказово, а также в районах Знаменский, Гавриловский и Инжавинский.

Адрес филиала: г. Тамбов, Студенческая набережная, д. 20.

Тел: (4752) 72-90-72, 72-85-84, e-mail: [tambov\\_rsk@mail.ru](mailto:tambov_rsk@mail.ru).

**В рамках плана развития «Русской Страховой Компании» в конце марта 2008 года был сформирован Департамент корпоративных продаж, осуществляющий работу с корпоративными клиентами**

В Департамент корпоративных продаж вошли продающие подразделения, в его ведении будет находиться управление по работе с госструктурами и лицензионными органами, а также подразделение, отвечающее за участие в тендерах и конкурсах. Планируется, что данный департамент будет в дальнейшем координировать работу с корпоративными клиентами всей компании. Руководителем департамента корпоративных продаж назначен Владимир Мамонов.

Владимир Александрович Мамонов родился в 1969 году. В страховании с 1997 года, начав свою работу агентом в компании «РЕСО-Гарантия», занимал разные руководящие должности в СК: ОАО «Гефест», «Русские Страховые Традиции», «Росгосстрах-Столица», «Восточный Страховой Альянс».

По словам Владимира Мамонова, корпоративные продажи являются одним из самых перспективных направлений в работе компании. Кроме большого финансового потенциала, данное направление обладает также большими имиджевыми возможностями.

По словам генерального директора ОАО «Русская Страховая Компания» Геннадия Смирнова, создание нового подразделения по работе с корпоративными клиентами стало логическим развитием структуры компании, начатым еще в середине 2007 года, когда были сформированы дирекция

развития партнерского бизнеса и дирекция развития регионального бизнеса.

**«Русская страховая компания» открыла новое агентство в Выборге**

Основными направлениями работы агентства, которое открыто под началом Ленинградского областного филиала, станут продвижение страховых продуктов по автострахованию, страхованию имущества физических и юридических лиц, всех видов ответственности, личному страхованию.

«Выборг находится в непосредственной близости от европейских стран и является на сегодняшний день площадкой активных инвестиций, которые требуют финансовой защиты. Это благоприятное соседство мы рассматриваем как возможность расширения связей и каналов продаж «Русской страховой компании», – комментирует открытие нового агентства его директор Любовь Лебедева.

Адрес Выборгского агентства ОАО «РСК»: 188800, Ленинградская обл., г. Выборг, Ленинградское ш., д. 78. Тел: 8-81378-329-69.

**ОАО «Русская страховая компания» открыло филиал в Рязани**

Филиал будет специализироваться на предоставлении полного комплекса страховых услуг физическим и юридическим лицам.

Возглавила Рязанский филиал РСК Яна Баршадская, которая в страховом бизнесе уже 10 лет.

По словам директора Рязанского филиала ОАО «РСК» Яны Баршадской, темпы развития страхового рынка Рязани весьма высоки и в целом опережают многие регионы РФ. При этом наиболее активно развивается сектор страхования малого и среднего бизнеса, а также частных клиентов.

«В этой связи основной упор филиала будет сделан на вывод соответствующей линейки страховых продуктов «Русской страховой компании» на рынок Рязанской области. Мы убеждены, что высокий уровень и оперативность обслуживания страхователей, коллектив профессионалов позволят Рязанскому филиалу РСК в короткое время завоевать значимые и устойчивые позиции», – отметила Яна Валерьевна.

Адрес филиала: г. Рязань, ул. Кудрявцева, д. 66. Тел.: (4912) 95-37-21, 95-37-39.

## СОГАЗ

**СОГАЗ открыл в Томске единый страховой центр**

11 апреля 2008 года в Томске состоялось открытие Единого страхового центра страховой группы «СОГАЗ». Центр расположился на ул. Загорная, д. 4.

Единый страховой центр в Томске будет предоставлять своим клиентам полный спектр страховых услуг, включая страхование жизни и ОМС. В нем будут представлены все основные страховые компании, входящие в Группу «СОГАЗ»: ОАО «СОГАЗ», ОАО «Газпроммедстрах» и ООО «СК СОГАЗ-Жизнь».

Первый Единый страховой центр Страховой группы «СОГАЗ» был открыт в Москве в октябре 2007 года. В течение ближайших лет группа планирует создать в общей сложности около 40 подобных центров по всей России.

**СОГАЗ открыл филиал в Комсомольске-на-Амуре**

Офис филиала расположен по адресу: пр-т Октябрьский, д. 29 в деловой части города.

Амурский филиал Страховой группы «СОГАЗ» основан на базе Комсомольского филиала СК «Нефтеполис», работавшего на территории Хабаровского края с 2000 года. В число крупнейших клиентов филиала в Хабаровском крае входят ООО «РН – Комсомольский НПЗ» (одно из основных градообразующих предприятий города), ООО «Дальэнергозащита», ООО «Ремстрой-сервис», а также компании «Аквилон» и «Терминал», осуществляющие строительство крупных производственных объектов в Дальневосточном регионе. По итогам I квартала 2008 года объем собранной Амурским филиалом страховой премии составил 13,2 млн. рублей.

Директором Амурского филиала Страховой группы «СОГАЗ» назначена Ирина Зайцева, до этого возглавлявшая филиал СК «Нефтеполис».

**СОГАЗ открыл филиал в Хабаровске**

15 апреля 2008 года состоялось торжественное открытие Хабаровского филиала СГ «СОГАЗ». Новый филиал создан на базе филиала страховой компании «Нефтеполис», вошедшей в состав группы «СОГАЗ» в августе 2005 года. Офис Хабаровского филиала расположен по адресу: ул. Тургенева, д. 46.

В качестве почетных гостей на мероприятии присутствовали заместитель председателя правительства Хабаровского края Александр Левинталь, заместитель председателя законодательной Думы Хабаровского края Николай Цылюрик, представители мэрии Хабаровска, президент Дальневосточной Торгово-промышленной палаты Михаил Кругликов, генеральный директор ОАО «Дальтрансгаз» Вячеслав Климов, руководители предприятий НК «Роснефть», ОАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», расположенных в регионе, представители других ведущих предприятий, банков и финансовых структур Хабаровского края.

В числе крупнейших проектов Страховой группы «СОГАЗ» в Хабаровском крае – страхование ответственности ОАО «Дальтрансгаз» при эксплуатации газопровода г. Комсомольск-на-Амуре – г. Хабаровск, страхование имущества и ответственности сети АЗС и нефтебаз, финансовых рисков ООО «РН-Востокнефтепродукт» на Дальнем Востоке и др. Клиентами Хабаровского филиала СОГАЗа являются ведущие предприятия и организации края – группа компаний «Невада», филиал ОАО «ФСК ЕЭС» МЭС Востока, ОАО «Сахалинское морское пароходство», ОАО «Дальтрансгаз», Сбербанк России, ОАО «Далькомбанк», ОАО «Газпром инвест Восток», ФАО «Дальневосточный банк «Хабаровский» и многие другие.

Директором Хабаровского филиала СГ «СОГАЗ» стал Владимир Строкин, возглавлявший ранее филиал СК «Нефтеполис».

**СОГАЗ открыл филиал в Южно-Сахалинске**

Офис филиала расположен по адресу: ул. Пушкина, д. 80 в деловой части города.

Как отметил в своем выступлении заместитель председателя правления Страховой группы «СОГАЗ» Евгений Деревенков, в

Сахалинской области СОГАЗ намерен уделять особое внимание страхованию рисков, возникающих в процессе реализации приоритетных национальных проектов, федеральных и региональных адресно-инвестиционных программ. «Сахалинская область сегодня, безусловно, относится к числу наиболее инвестиционно-привлекательных российских регионов. В ближайшие три года объем федеральных инвестиций в область составит порядка 14,3 млрд. рублей. Кроме того, в регионе планируются крупные инвестиционные проекты с участием бюджетов региона и муниципалитетов, а также крупных внебюджетных инвесторов: ОАО «Газпром», НК «Роснефть», РАО «ЕЭС России» и ряда других, – подчеркнул Евгений Деревенсков. – В свою очередь, СОГАЗ обладает значительным опытом и возможностями для построения механизмов эффективной защиты освоения крупных инвестиций, в том числе по рискам неисполнения обязательств по госконтрактам, что может стать основой для взаимовыгодного сотрудничества с Администрацией Сахалинской области».

Южно-Сахалинский филиал Страховой группы «СОГАЗ» основан на базе филиала СК «Нефтеполис», вошедшей в состав группы «СОГАЗ» в августе 2005 года. Директором Южно-Сахалинского филиала назначен Илья Ефремов, возглавлявший до этого филиал СК «Нефтеполис».

### Тульский филиал СК «Согласие» открыл агентство в городе Щекино

Приступило к работе агентство Тульского регионального филиала СК «Согласие» в городе Щекино.

Щекино – крупный районный центр Тульской области с населением более 50 тыс. человек. В городе сосредоточены крупные предприятия химической и газовой промышленности, электроэнергетики, пищевой и перерабатывающей промышленности, сельхозпроизводители.

Агентство в Щекино – второе, открытое Тульским региональным филиалом с начала года (в январе было открыто агентство в Новомосковске). По словам директора филиала Александра Скворцова, в 2008 году филиал «Согласия» начал активное юридическое вхождение в ключевые райцентры области, в которых ранее работали только внештатные агенты, а часть страхователей обслуживались напрямую из Тульских офисов филиала.

Тульский филиал начал работу в марте 1999 года и входит в тройку лидеров регионального страхового рынка. Основу клиентской базы составляют крупные и средние предприятия металлургической, химической, полиграфической промышленности, телекоммуникации, стройиндустрии, транспортные предприятия, тысячи физических лиц.

В 2007 году поступления филиала превысили 103 млн. руб., выплаты – 46 млн. руб.

### Страховая компания «Стандарт-Резерв» открыла территориальное агентство в Красногорске

Страховая компания «Стандарт-Резерв» открыла новое территориальное агентство

в г. Красногорск (Московская область). Это уже 11-е территориальное агентство в Подмосковье.

Агентство предложит весь спектр услуг компании, включая страхование имущества и ответственности, автострахование, а также страхование выезжающих за рубеж и страхование от несчастного случая. Руководителем агентства назначена Силова Елена, работающая в страховом бизнесе с 1993 года.

### УралСиб

#### Страховая группа «УралСиб» открывает Центр урегулирования убытков в Уфе

3 апреля Страховая группа «УралСиб» открывает Центр урегулирования убытков в Уфе. В новом подразделении будет осуществляться обслуживание клиентов – физических и юридических лиц – по вопросам урегулирования убытков по договорам страхования имущества, каско и ОСАГО.

Новый офис расположен в центре города по адресу: ул. Российская, д. 98/1, рядом с крупнейшей автомобильной магистралью Уфы – проспектом Октября. К зданию ведет удобный подъезд для автотранспорта с прилегающей стоянкой. Помещение площадью 255 кв. метров разделено на специализированные клиентские залы, переговорные, кабинеты сотрудников. Рабочие места оснащены новой мебелью и оргтехникой. Прием заявлений осуществляется по будним дням с 9 до 20 часов, в субботу – с 9 до 14.

Директор Уфимского филиала Страховой группы «УралСиб» Гузель Аскарлова так комментирует событие: «В связи с серьезным ростом портфеля филиала, особенно в сегменте розничного автострахования, открытие Центра урегулирования убытков стало насущной необходимостью. Переход на более высокий уровень обслуживания клиентов позволит упрочить позиции нашей компании на страховом рынке Республики Башкортостан».

Страховая группа «УралСиб» в Уфе ведет деятельность с 1993 года. Филиал входит в тройку страховщиков-лидеров Башкирии, его доля составляет 7,25%. По итогам 2007 года сборы компании в регионе составили более 576 млн. рублей, объем выплат – более 227 млн. рублей. В филиале работают 192 штатных сотрудника и 360 страховых агентов. Уфимский филиал имеет обширную сеть агентств: три работают в Уфе, 18 агентств ведут деятельность в городах Стерлитамак, Салават, Нефтекамск, Октябрьск и других.

Открытие Уфимского Центра стало очередным важным шагом программы совершенствования системы урегулирования убытков Страховой группы «УралСиб». На сегодняшний день открыто восемь специализированных Центров, в 2008 году намечено открытие ряда офисов в крупных региональных центрах страны.

#### Страховая группа «УралСиб» открывает новый Центр урегулирования убытков в Северной столице

10 апреля Северо-Западный филиал Страховой группы «УралСиб» в Санкт-Петербурге открывает новый Центр для оперативного урегулирования убытков по договорам всех видов автострахования, ОСАГО, страхования имущества физических и юридических лиц.

Новый Центр урегулирования убытков компании «УралСиб» находится в центре Санкт-Петербурга, на пр. Бакунина, 5. Центр отвечает всем современным техническим требованиям. Удобное расположение и функциональное разделение залов обслуживания общей площадью 400 кв. метров позволит избежать очередей. Внедрение современной методики обработки выплатах дел ускорит работу по приему заявлений и оформлению выплат. Специалисты нового офиса окажут квалифицированную консультационную и информационную поддержку посетителям. Прием заявлений осуществляется по будним дням с 9 до 17 часов, без перерыва.

По словам директора Северо-Западного филиала Страховой группы «УралСиб» Кирилла Павлова, открытие нового Центра урегулирования убытков в Санкт-Петербурге – значимое событие не только для петербуржцев, но и для всей компании в целом: «Мы стремимся сделать страхование доступным элементом защиты для всех граждан, а процесс урегулирования убытков – быстрым и удобным».

Северо-Западный филиал Страховой группы «УралСиб» основан в 2003 году. Клиентов обслуживают 240 штатных сотрудников и 165 страховых агентов. В Ленинградской области успешно работают 11 агентств. По итогам 2007 года сборы компании в Санкт-Петербурге и Ленинградской области составили около 805 млн. рублей, выплат произведено на сумму более 540 млн. рублей.

### Югория

#### В Санкт-Петербурге создан департамент морского страхования ГСК «Югория»

ГСК «Югория» создала департамент морского страхования, в ведение которого передано страхование морских и связанных с ними рисков. Новый департамент, находящийся в подчинении головной компании, базируется в Санкт-Петербурге.

Сегодня Северо-Западный федеральный округ является одним из наиболее перспективных регионов для развития судостроительной отрасли. С учетом данной тенденции руководство «Югории» приняло решение о создании департамента, нацеленного на работу в Северо-Западном регионе, а также на развитие морского страхования в компании в целом. В ближайших планах департамента – совершенствование методики продаж и андеррайтинговой политики, которая будет применима в отношении всей ГСК «Югория» в области морского страхования, и внедрение четкого механизма урегулирования убытков, который позволит повысить качество сервисного обслуживания клиентов. Работа департамента будет направлена на повышение узнаваемости бренда компании как среди российских, так и среди иностранных судовладельцев.

Директором нового департамента назначена Анна Кораблева. Анна Николаевна с отличием окончила Санкт-Петербургский морской технический университет, получила степень магистра прикладной механики. В настоящее время проходит курс обучения в North of England P&I Association Limited. С 2003 г. работала в компании «Страховой и перестраховочный брокер «Сканмаринконсалтинг», специализирующейся на морском страховании. По словам Анны Кораблевой,

«Югория» обладает огромным потенциалом для целенаправленного развития морского страхования. Выбранная стратегия развития, четко сформулированные цели и задачи руководства, темпы роста компании за последние несколько лет стали для нового директора основными критериями в принятии решения возглавить департамент.

**Междуреченский филиал ГСК «Югория» переехал в новый комфортабельный офис.** Новое помещение, построенное специально для подразделения «Югории»

подрядчиком и постоянным клиентом Междуреченского филиала строительной фирмой «Росич», находится в центре города.

На торжественном открытии нового офиса присутствовали директор Междуреченского филиала Игорь Пластун, директор Ханты-Мансийского территориального управления «Югории» Светлана Котлова, глава МО Кондинский район Виктор Редикульцев. Филиал «Югории» совместно с Управлением культуры г. Междуреченского организовали красочное представление для жителей города, где каждый посетитель мог получить

информацию о деятельности филиала, а также сувенир от «Югории».

Междуреченский филиал, отмечающий в текущем году свое 10-летие, представляет компанию на территории Кондинского района Ханты-Мансийского автономного округа. Страховые агенты филиала работают не только в районном административном центре – Междуреченском, но и практически в каждом значимом населенном пункте. Это особенно важно в условиях сложной транспортной схемы района.

## ОБЗОР СТРАХОВОГО РЫНКА - ВАШЕ РУКОВОДСТВО К ДЕЙСТВИЮ!

### Что такое "Обзор страхового рынка"

"Обзор страхового рынка" - это ежемесячно:	"Обзор страхового рынка" состоит из следующих разделов:
<ul style="list-style-type: none"> <li>√ Вышедшие за последний месяц нормативные документы с комментариями специалистов, затрагивающие основные и сопутствующие сферы деятельности страховщиков;</li> <li>√ Анализ готовящихся изменений в законодательстве и на рынке с прогнозом их влияния на страховой рынок;</li> <li>√ События, происходящие в страховых компаниях, на отдельных сегментах страхового рынка, в объединениях страховщиков;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>папки Руководителя;</li> <li>папки Страховщика-Маркетолога;</li> <li>папки Экономиста-Бухгалтера;</li> <li>папки Юриста;</li> <li>папки "Информация по обучению".</li> </ul>

Папка руководителя отображает основную тематику текущего номера "Обзора" и содержит перечень статей о страховании из СМИ за месяц.

Папки Экономиста-Бухгалтера и Юриста содержат новые текущие документы и комментарии к ним по бухгалтерским и юридическим аспектам страховой деятельности. Папка Страховщика-Маркетолога содержит документы Росстрахнадзора, информацию о новинках и тенденциях страхового рынка, отставки и назначения в страховых компаниях, новости от объединений страховщиков, практику ФАС.

"Информация по обучению" - это сведения об учебных процессах, семинарах и других мероприятиях, проводимых с целью обучения и повышения квалификации специалистов и руководителей различных уровней.

Подписавшись на "Обзор страхового рынка", Вы получаете обработанную и полную информацию о состоянии рынка страхования на настоящий момент. Специалисты имеют возможность в динамике отслеживать различные события, непосредственно затрагивающие их работу - **при минимальном расходе времени на поиск необходимой информации**, и наиболее эффективно взаимодействовать со специалистами других направлений. Постоянно получая «Обзор», специалист формирует подборку полезной информации, которая поможет ему найти решение на возникающие проблемы. "Обзор", предлагаемый нами, выходит только в печатном виде. Специалисты используют "Обзор" в своей работе начиная с 1996 года. Среди подписчиков "Обзора" страховые, брокерские, аудиторские компании России.

### ПУБЛИКАЦИИ О СТРАХОВАНИИ

«Публикации о страховании» – это подборка статей на страховую тематику из более, чем 100 средств массовой информации.

"Публикации о страховании" предоставляются постоянным читателям в электронном виде и высылаются четыре раза в месяц по электронной почте на указанный Вами адрес электронной почты.

Постоянным читателям "Обзора страхового рынка" «Публикации о страховании» высылаются также на диске с каждым номером «Обзора». Диск, помимо публикаций, содержит нормативные документы, а также другую полезную, не вошедшую в "Обзор" и отобранную по усмотрению специалистов Центра страховой информации.

#### Условия подписки

Стоимость подписки в 2008 году:

- на «Обзор страхового рынка» и «Публикации о страховании»	2000 рублей в месяц;
- на «Публикации о страховании»	670 рублей в месяц
- на «Обзор страхового рынка»	1800 рублей в месяц;

Из сложившейся практики работы с подписчиками "Обзора" предлагаем поквартальный вариант оплаты - в начале каждого квартала к очередному номеру "Обзора" будет прикладываться счет на следующие три номера. Доставка по г. Москва курьером; по другим городам РФ "Обзор" рассылается заказной бандеролью.

**Контактный телефон Центра страховой информации: (495)267-38-77**

**Стоимость информационных услуг ООО «Центр страховой информации»**

Информационные услуги Центра страховой информации	Стоимость услуг (в рублях)	
	1 месяц	Квартал
<b>Обзор страхового рынка + Публикации о страховании</b>	<b><u>2000</u></b>	<b><u>6000</u></b>
Обзор страхового рынка + Публикации о страховании + Публикации о медицинском страховании	2560	7680
Обзор страхового рынка + Публикации о медицинском страховании	2300	6900
Обзор страхового рынка	1800	5400
Папка Экономиста - Бухгалтера	800	2400
Папка Страховщика - Маркетолога	800	2400
Папка Юриста	800	2400
Публикации о страховании	670	2010
Публикации о медицинском страховании	630	1890
<b>Новостное приложение к «Обзору страхового рынка» «СТРАХОВАНИЕ ДЛЯ ВСЕХ»</b>	<b>БЕСПЛАТНО</b> (для читателей «Обзора страхового рынка»)	
Ежемесячное приложение «Новости страховщиков»	<b>БЕСПЛАТНО</b> (для читателей «Обзора страхового рынка»)	
Ежемесячное приложение «Новости страхования»	<b>БЕСПЛАТНО</b> (для читателей «Обзора страхового рынка»)	
Ежемесячный сборник «О страховом мошенничестве»	1500 рублей в месяц	

**Заявка на получение «Обзора страхового рынка», «Публикаций о страховании», «Публикаций о медстраховании», сборника «О страховом мошенничестве»**

Полное наименование организации:	
Юридический адрес:	
Адрес для почтовой корреспонденции:	
E-mail	
Телефон, факс:	
Должность, Ф.И.О. руководителя:	
Ф.И.О. лица, ответственного за получение информации	

Присылайте заявки на адрес  
**ООО «Центр страховой информации»**  
 105082, Москва, ул. Б.Почтовая, д.26 «В», стр.1  
[i-news@list.ru](mailto:i-news@list.ru)

# О СТРАХОВОМ МОШЕННИЧЕСТВЕ



ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ СБОРНИК

## АПРЕЛЬ 2008

*Сборник «О страховом мошенничестве» выходит с 2007 года.*

*Объём – 150 – 200 страниц текста формата А4*

*Периодичность выхода – раз в месяц.*

*Читатели – сотрудники СБ московских и региональных страховых компаний и банков.*

*Сборник в первую очередь ориентирован на руководителей СБ банков и страховых компаний, аналитиков соответствующих подразделений.*

*В случае вашей заинтересованности в получении сборника предлагаем вам заполнить и прислать на адрес [i-news@list.ru](mailto:i-news@list.ru) заявку, расположенную ниже.*

*Первый выпуск – БЕСПЛАТНО!*

### Заявка на получение сборника «О страховом мошенничестве»

Организация		
Юридический адрес		
Адрес для почтовой корреспонденции		
Телефон, факс		
Руководитель (должность, фамилия, имя, отчество)		
e-mail		
Сотрудник, ответственный за получение сборника «О страховом мошенничестве»		
ЖЕЛАЕМ		√
а) получить бесплатно один из выпусков «О страховом мошенничестве»		
б) приобрести CD-диск с архивом «О страховом мошенничестве» за 2007 г. - стоимость - 2400 рублей		
в) оформить подписку на сборник «О страховом мошенничестве» в 2008 г. с _____ по _____ - включительно - стоимость 1500 рублей в месяц		

В случае единовременной оплаты подписки на весь 2008 год CD-диск с архивом за 2007 г. - БЕСПЛАТНО

Присылайте вопросы и заявки на адрес [i-news@list.ru](mailto:i-news@list.ru)

Телефон (495)922-80-54



## ОГЛАВЛЕНИЕ АПРЕЛЬСКОГО ВЫПУСКА СБОРНИКА «О СТРАХОВОМ МОШЕННИЧЕСТВЕ»

### СТРАХОВАНИЕ

- «Московская страховая компания» разоблачила группу страховых мошенников  
Департамент безопасности ОСАО «Россия» продолжает борьбу со страховыми мошенничествами  
Классификация методов реконструкции обстоятельств ДТП, применяемых в мировой практике, и их допустимость в качестве доказательства в суде  
Доклад В.Н. Никонова на российской конференции "Реконструкция обстоятельств дорожно-транспортного происшествия при проведении судебных экспертиз. Правовые и методические вопросы судебной экспертизы". Конференция проводилась в г.Уфа 24-25 апреля 2008г. ЦНЭАТ, г. Самара, www.cneat.ru  
Подружится ли физика с Фемидой?  
102km.ru, 30 апреля 2008
- Возмещение с возмущением  
BusinessWeek Россия (Москва), 28 апреля 2008 г., №016-017, С.56-59
- Гром грянул  
Реальный бизнес (Краснодар), 28 апреля 2008 г., №004
- Дмитрий Мезенцев: ШОС - основа широкого социально-экономического сотрудничества на условиях взаимной выгоды и равноправия  
REGIONS.RU, 25 апреля 2008 г.
- МСК разоблачила группу страховых мошенников  
Вечерняя Москва (Москва), 25 апреля 2008 г., №073, С.12
- Похититель бриллиантов под судом  
NRS.com, 24 апреля 2008 г.
- Время двигаться дальше  
Бурятия (Улан-Удэ), 23 апреля 2008 г., №072
- Сдал квартиру? Застрахуйся!  
Аргументы и Факты (Санкт-Петербург), 23 апреля 2008 г., №017, С.26
- А печать у вас есть?  
Аргументы и Факты (Санкт-Петербург), 23 апреля 2008 г., №017, С.26
- Защита от руководителя  
Деловой Петербург (Санкт-Петербург), 23 апреля 2008 г., №073, С.14 приложение "ДП" Страхование
- В регионах выплаты превысят сборы  
Деловой Петербург (Санкт-Петербург), 23 апреля 2008 г., №073, С.2 приложение "ДП" Страхование
- Дело о мошенничестве по страховкам автомобилей, приобретенных в кредит у ООО КБ "Юниаструм банк", передано в суд  
Нижний Новгород. 22 апреля. НТА-Приволжье
- Аферистам в помощь  
Компания (Москва), 21 апреля 2008 г., №015, С.14
- Хитрая автостраховка  
«Дело», 17 апреля 2008 г.
- Паутина для "пауков"  
Милиция (Москва), 18 апреля 2008 г., №004, С.32-35
- В США приговорены старушки, убивавшие бомжей ради страховки  
"РосБизнесКонсалтинг".
- Автострахи  
Владивосток (Владивосток), 18 апреля 2008 г., №057
- Ошибки при страховании  
Дальневосточный пограничник (Хабаровск), 17 апреля 2008 г., №015, С.11
- Стражи порядка оказались под стражей  
ufa1.ru 16 апреля 2008 г.
- Страховые мошенники уже не ограничиваются разбитыми автомобилями. Ради получения незаконных выплат они начинают убивать  
bin.com.ua
- В Пензенской области осуждена мошенница, пытавшаяся обмануть страховую компанию  
ИА «PenzaNews»
- Махинаторы занимались автомобилями, похищенными в Западной Европе  
Транспорт России (Москва), 14 апреля 2008 г., №016, С.6
- Повысить нельзя понизить  
Профиль (Москва), 14 апреля 2008 г., №014, С.64-68
- Интеллигенты красиво «обули»  
Черновик (Махачкала), 11 апреля 2008 г., №015, С.3
- Хитрые водители  
Вести (Петропавловск-Камчатский), 11 апреля 2008 г., №027
- Авария, которой не было  
Вятский край (Киров), 08 апреля 2008 г., №066
- Интерпол перестал быть "почтовым ящиком"  
Золотой Рог (Владивосток), 08 апреля 2008 г., №027
- Жулики со страховкой  
Российская газета (Москва), 08 апреля 2008 г., №075, С.10
- Броуновское страхование.  
Эксперт Урал (Екатеринбург), 07 апреля 2008 г., №014, С.26-28
- Игра по правилам и без  
D' ("Д"-штрих) (Москва), 07 апреля 2008 г., №007, С.43-46
- Строгие дамы, ведущие следствие  
Тюменские известия (Тюмень), 05 апреля 2008 г., №059
- Застраховать строительство от риска  
Строительство (Москва), 04 апреля 2008 г., №004, С.196-197
- Покуда есть на свете...  
Черновик (Махачкала), 04 апреля 2008 г., №014, С.3
- Страховое "нет"  
Автопанорама (Москва), 03 апреля 2008 г., №004, С.182-183

На 7,5 млн. руб. "недовыполнили" свои "планы" страховые мошенники в 2007 году.  
Город N (Ростов-на-Дону), 02 апреля 2008 г., №013, С.4  
Лазейка в ОСАГО для мошенников  
Тихоокеанская звезда (Хабаровск), 22 апреля 2008 г., №075  
Глава архангельского филиала "Росгосстраха" обвиняется в мошенничестве  
«Газета.Ру», 3 апреля 2008 г.  
«Спектакль» с битым «BMW»  
www.net.kirov.ru «ВЯТКА-НА-СЕТИ»

## БАНКИ

Мошенница попалась  
Петровка 38 (Москва), 30 апреля 2008 г., №017, С.5  
Михаила Ходорковского признали потерпевшим  
Коммерсантъ (Москва), 30 апреля 2008 г., №074, С.6  
Автомобильные кредиты  
Петровка 38 (Москва), 30 апреля 2008 г., №017, С.4, 5  
Кредит "безвозвратный"  
Ведомости (Москва), 29 апреля 2008 г., №078, С.А1, Б5  
Кредитный переплет  
Южный репортер (Ростов-на-Дону), 28 апреля 2008 г., №015, С.10  
Нехороший консультант  
Огонек (Москва), 28 апреля 2008 г., №018-019, С.10  
Кредитные истории всех банков, объединяйтесь!  
Реальный бизнес (Краснодар), 28 апреля 2008 г., №004  
5 лет тюрьмы за растрату 3.5 миллионов  
Курьер (Тель-Авив), 27 апреля 2008 г.  
Кредитные аферисты  
Сегодняшняя газета (Красноярск), 26 апреля 2008 г., №046  
Завладели "пластиковыми деньгами"  
Ульяновск сегодня (Ульяновск), 25 апреля 2008 г., №016, С.  
Покупаете автомобиль? Будьте внимательны!  
Владивосток (Владивосток), 25 апреля 2008 г., №061  
Кредит недоверия  
Вечерний Петербург (Санкт-Петербург), 25 апреля 2008 г., №075, С.36  
Миллионы из пластика  
Российская газета (Москва), 25 апреля 2008 г., №091  
Кредитный заговор  
Российская газета (Москва), 24 апреля 2008 г., №089, С.  
Воровство личности  
Московская правда (Москва), 24 апреля 2008 г., №086, С.5 приложение Столичный криминал №8  
Миллион для кредитных аферистов  
Вечерний Саранск (Саранск), 23 апреля 2008 г., №017  
Лучше фальшивый банкрот, чем честный бомж  
Невское время (Санкт-Петербург), 23 апреля 2008 г., №073, С.7  
Хакеры атаковали "Альфа-банк"  
Огни Кавминвод (Кисловодск), 22 апреля 2008 г., №016, С.6  
Жулики грабят жадных  
Деловая столица (Киев), 21 апреля 2008 г., №016, С.12  
Банкрот закроет банку рот  
Московский комсомолец (Москва), 22 апреля 2008 г., №087, С.1, 5  
«Погорел» на фальшивой кредитке  
Новороссийский рабочий (Новороссийск), 22 апреля 2008 г., №079, С.2  
Банки кредитуют преступников  
Киевские ведомости (Киев), 22 апреля 2008 г., №074  
Рубли подделывают все чаще  
Газета (Москва), 21 апреля 2008 г., №072, С.19  
Кредитного брокера вызывали?  
Экономика и время (Санкт-Петербург), 21 апреля 2008 г., №014, С.5  
Экшен для заемщика  
Эксперт Сибирь (Новосибирск), 21 апреля 2008 г., №016, С.32-34,36-41  
Мошенники сняли всю зарплату с банковских карточек красноярцев  
Комсомольская правда в Красноярске (Красноярск), 21 апреля 2008 г., №057-р  
Увядший Бутон  
Время новостей (Москва), 21 апреля 2008 г., №068, С.7  
Украла вклады  
Известия Калмыкии (Элиста), 19 апреля 2008 г., №072, С.5  
Зарплата «мертвых душ»  
Кубанские новости (Краснодар), 19 апреля 2008 г., №066, С.3  
Хакера сгубил телефон  
Коммерсантъ - Волга-Урал (Казань), 18 апреля 2008 г., №066  
Происки хакеров  
Газета (Москва), 18 апреля 2008 г., №071, С.19  
Нашествие невозвращенцев  
Вечерний Челябинск (Челябинск), 17 апреля 2008 г., №071  
"И в МВД есть свои хакеры"  
Время новостей (Москва), 17 апреля 2008 г., №066, С.6  
«Написал» собственные «Мертвые души».  
Новороссийский рабочий (Новороссийск), 17 апреля 2008 г., №075, С.2

- Афера с кредитками  
Новый мир (Курган), 17 апреля 2008 г., №065
- Мошенники сняли со счетов англичан миллион рублей?  
Комсомольская правда - Киров (Киров), 16 апреля 2008 г., №055
- Крапленая кредитка  
Российская газета (Москва), 16 апреля 2008 г., №082, С.10
- Почти миллион гривен похитили из финансовых ресурсов донецкого банка его сотрудница вместе со своей сообщницей  
Факты (Киев), 16 апреля 2008 г., №071
- На банк надейся, а сам не плошай  
Телеграф (Рига), 15 апреля 2008 г., №072
- Омских почтальонов взяли за банковские письма  
Коммерсантъ (Москва), 15 апреля 2008 г., №063, С.6
- Крахкредитбанк  
Наша Версия (Москва), 14 апреля 2008 г., №014, С.6-7
- Безналичные воры  
Русская Германия (Берлин), 14 апреля 2008 г., №015, С.
- Охота на банкиров  
Русский репортер (Москва), 10 апреля 2008 г.
- Коллекторские истории  
Банковское обозрение (Москва), 08 апреля 2008 г., №004, С.82-83
- Как избежать "пластиковых" преступлений?  
Банковское обозрение (Москва), 08 апреля 2008 г., №004, С.90-94
- Как избежать "пластиковых" преступлений?  
Банковское обозрение (Москва), 08 апреля 2008 г., №004, С.90-94
- В Елабуге разоблачены крупные мошенники  
Республика Татарстан (Казань), 05 апреля 2008 г., №070, С.
- Банк как кормушка  
Наша Пенза (Пенза), 03 апреля 2008 г., №015, С.13
- Чем опасны беспризорные банкоматы?  
Собеседник (Москва), 02 апреля 2008 г., №013, С.14

## ИНОЕ

- Разматывая «паутину»  
Новая новгородская газета (Великий Новгород), 30 апреля 2008 г., №018, С.2
- Миллионы растаяли вместе со снегом  
Газета (Москва), 30 апреля 2008 г., №079, С.2
- Миллионы по сети  
Российская газета (Москва), 30 апреля 2008 г., №094, С.
- Toyota предупреждает о случаях интернет-мошенничества от её имени  
Новости России - ИА REGNUM (Москва), 29 апреля 2008 г.
- Охотники за энергией  
Санкт-Петербургские ведомости (Санкт-Петербург), 30 апреля 2008 г., №079, С.4
- Следователь-мошенник уволился вместе с уликой  
Московский комсомолец (Москва), 30 апреля 2008 г., №094, С.8 приложение "Московия" N16
- Не доверяйтесь незнакомцам!  
Вести (Санкт-Петербург), 29 апреля 2008 г., №080, С.4
- Груз уходит "налево"  
Санкт-Петербургские ведомости (Санкт-Петербург), 29 апреля 2008 г., №078, С.4
- Большой бизнес с большой дороги  
Костромские ведомости (Кострома), 29 апреля 2008 г., №018, С.11
- Сделки с квартирами: можно ли не бояться?  
Недвижимость и цены (Москва), 28 апреля 2008 г., №017, С.48-50
- Подкоп под "пирамиды"  
Российская Бизнес-газета (Москва), 08 апреля 2008 г., №013, С.1
- Как не стать доверчивым туземцем  
D' ("Д"-штрих) (Москва), 07 апреля 2008 г., №007, С.20-23
- Петербург разобрал пирамиды  
РБК daily (Москва), 25 апреля 2008 г., №075, С.9
- Продавец снов  
Твой день (Москва), 25 апреля 2008 г., №090, С.6
- Кибержулики  
Трибуна (Москва), 25 апреля 2008 г., №015, С.5
- Дети лейтенанта Шмидта  
Новое дело (Махачкала), 25 апреля 2008 г., №017, С.3
- Минфин заплатил ущерб вместо покойника  
Комсомольская правда в Калининграде (Калининград), 24 апреля 2008 г., №060, С.48
- Сдам угол... посмотреть  
Санкт-Петербургские ведомости (Санкт-Петербург), 24 апреля 2008 г., №075, С.7
- Милиционер хотел украсть три миллиона  
Мурманский вестник (Мурманск), 24 апреля 2008 г., №073
- Не верь иностранцам, дары приносящим!  
Невское время (Санкт-Петербург), 23 апреля 2008 г., №073, С.10
- Письмо для мошенника  
Челябинский рабочий (Челябинск), 23 апреля 2008 г., №072
- Кругом ворье, кроме соседей  
Ростов официальный (Ростов-на-Дону), 23 апреля 2008 г., №017, С.2
- Ради наживы жулик вышел на космический уровень  
Московский комсомолец (Москва), 22 апреля 2008 г., №087, С.12
- Развод в большом городе

- Известия (Москва), 21 апреля 2008 г., №071, С.8 Федеральный выпуск  
Доступ к телу  
Наша Версия (Москва), 21 апреля 2008 г., №015, С.6-7  
Дело черных маклеров  
Вечерний Бишкек (Бишкек), 21 апреля 2008 г., №073  
Почти смешно  
Вечерняя Москва (Москва), 21 апреля 2008 г., №069, С.9  
Пороть их надо  
Эксперт Урал (Екатеринбург), 21 апреля 2008 г., №016, С.12-17  
Как мошенники милиции помогали  
Время (Минеральные Воды), 19 апреля 2008 г., №035, С.1  
Возвращение Лени Голубкова  
Российская Федерация сегодня (Москва), 18 апреля 2008 г., №008, С.58,59  
Осторожно - мошенники! | Избегайте ловушек  
Донбасс (Донецк), 18 апреля 2008 г., №073, С.6  
Сотовый телефон как средство аферы  
Южноуральская Панорама (Челябинск), 18 апреля 2008 г., №072, С.3  
Куплю квартиру вместе с проблемами  
Краснодарские известия (Краснодар), 18 апреля 2008 г., №067, С.3  
Самые громкие киберпреступления  
Время новостей (Москва), 17 апреля 2008 г., №066, С.6  
Постановление пленума верховного суда о квалификации мошенничества, присвоения и растраты: объективная сторона преступления  
Законность (Москва), 17 апреля 2008 г., №004, С.14 - 20  
Залечил на миллиарды  
Калининградские Новые колеса (Калининград), 17 апреля 2008 г., №085, С.1,4,7,22  
Внимание: обман  
Новое обозрение (Омск), 16 апреля 2008 г., №015  
На что способны "оборотни в костюмах"  
Невское время (Санкт-Петербург), 16 апреля 2008 г., №068, С.4  
Мошенники вели «охоту» за квартирами холостяков  
Экономика и жизнь - Русь (Рязань), 16 апреля 2008 г., №015, С.6  
Как уберечься от квартирных мошенников  
Комсомольская правда - Волгоград (Волгоград), 16 апреля 2008 г., №055, С.21  
Россиян обманули на миллиард  
Вечерний Челябинск (Челябинск), 16 апреля 2008 г., №070  
Старушку заложили вместе с жильем  
Телеграф (Рига), 16 апреля 2008 г., №073  
Славяне - как фараоны. очень любят пирамиды  
Известия (Москва), 16 апреля 2008 г., №068, С.8 Федеральный выпуск  
В Воронеже мошенники продают автомобили, находящиеся в залоге у банков  
МОЕ (Воронеж), 15 апреля 2008 г., №700  
Вечнозеленая пирамида  
Эксперт Волга (Нижний Новгород), 14 апреля 2008 г., №015, С.9-12  
Мошенники разводят "одноклассников"?  
Комсомольская правда (Москва), 12 апреля 2008 г., №053, С.9  
...А счастья все нет  
Московская правда (Москва), 10 апреля 2008 г., №074, С.1  
Чашку кофею я тебе поддельного налью  
Известия (Москва), 09 апреля 2008 г., №063, С.8  
Ощущает ли ваша компания рост "потребительского рэкета" после принятия поправок к закону "О защите прав потребителей"?  
Бизнес-журнал (Москва), 09 апреля 2008 г., №007, С.6, 8  
Мошенники без границ  
Вечерний Новосибирск (Новосибирск), 04 апреля 2008 г., №060  
Кража по модулю  
Челябинский рабочий (Челябинск), 04 апреля 2008 г., №059  
Криминальная "связь".  
Республика (Сыктывкар), 04 апреля 2008 г., №065, С.16  
Заговор ценой в три "лимона"  
Вечерний Мурманск (Мурманск), 04 апреля 2008 г., №059  
Как узнать мошенника  
Квартирный ряд (Москва), 03 апреля 2008 г., №014, С.7  
В зоне повышенного риска  
Life (Москва), 03 апреля 2008 г., №003, С.40-45  
«Бермудские» пирамиды, или Как исчезают деньги  
Нижегородская правда (Нижний Новгород), 03 апреля 2008 г., №036, С.17  
Хеопсы все строят и строят, а люди несут и несут...  
Финансовый контроль (Москва), 02 апреля 2008 г., №004, С.104-107  
Исчезнувший платеж  
Российская газета (Москва), 02 апреля 2008 г., №070  
Мошенники грузили ноутбуки бочками  
Нижегородский рабочий (Нижний Новгород), 01 апреля 2008 г., №057, С.4

# О СТРАХОВОМ МОШЕННИЧЕСТВЕ



ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ СБОРНИК

## АПРЕЛЬ 2008

*Сборник «О страховом мошенничестве» выходит с 2007 года.*

*Объём – 150 – 200 страниц текста формата А4*

*Периодичность выхода – раз в месяц.*

*Читатели – сотрудники СБ московских и региональных страховых компаний и банков.*

*Сборник в первую очередь ориентирован на руководителей СБ банков и страховых компаний, аналитиков соответствующих подразделений.*

*В случае вашей заинтересованности в получении сборника предлагаем вам заполнить и прислать на адрес [i-news@list.ru](mailto:i-news@list.ru) заявку, расположенную ниже.*

*Первый выпуск – БЕСПЛАТНО!*

### Заявка на получение сборника «О страховом мошенничестве»

Организация		
Юридический адрес		
Адрес для почтовой корреспонденции		
Телефон, факс		
Руководитель (должность, фамилия, имя, отчество)		
e-mail		
Сотрудник, ответственный за получение сборника «О страховом мошенничестве»		
ЖЕЛАЕМ		√
а) получить бесплатно один из выпусков «О страховом мошенничестве»		
б) приобрести CD-диск с архивом «О страховом мошенничестве» за 2007 г. - стоимость - 2400 рублей		
в) оформить подписку на сборник «О страховом мошенничестве» в 2008 г. с _____ по _____ - включительно - стоимость 1500 рублей в месяц		

В случае единовременной оплаты подписки на весь 2008 год CD-диск с архивом за 2007 г. - БЕСПЛАТНО

Присылайте вопросы и заявки на адрес [i-news@list.ru](mailto:i-news@list.ru)

Телефон (495)922-80-54